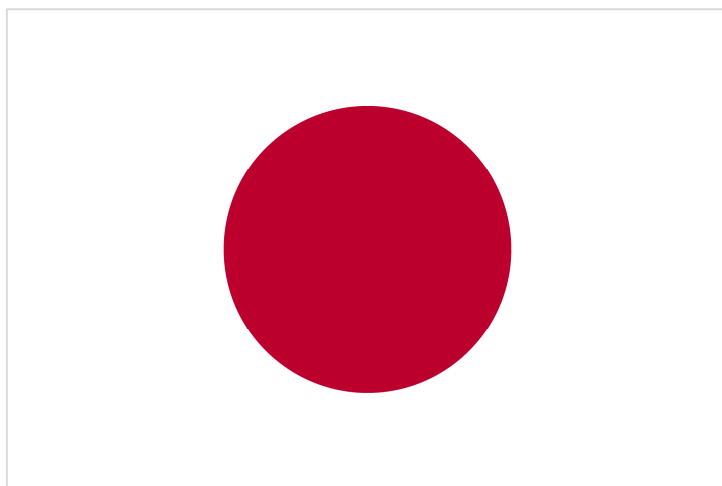


英国CEO商談会

開催日程 2025年9月3日(水)、9月4日(木)



主催：独立行政法人中小企業基盤整備機構、大阪商工会議所、
テムズバレー商工会議所

BUK01

ベロシース

Velocys Limited

[参加予定者] 部長
 [本社] オックスフォード
 [他事務所] 米国ヒューストン
 [HP] www.velocys.com



FTリアクター

- 設立年 : 2002年
- 資本金 : ー
- 従業員数 : 25名
- 売上高 : ー
- 事業内容 : 再生エネルギー(航空燃料、ディーゼル、電気燃料の製造・販売)
- 主要製品 : 持続可能な航空燃料(SAF)、再生可能ディーゼル、電気燃料(eFuels)
- 取引先 : 航空会社、エネルギー企業、エンジニアリング企業
- 国際認証 : ー
- 日本企業との取引経験 : 有

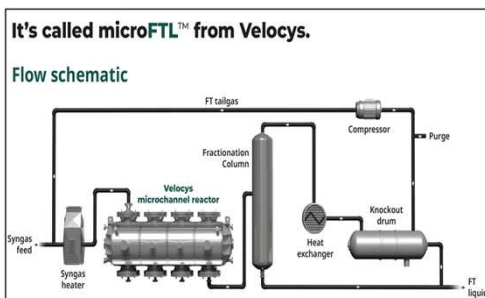
[会社概要]

当社は、持続可能な燃料の生産技術を提供する企業。オックスフォード大学の技術スピンアウト企業として誕生、過去20年間、世界の航空業界の脱炭素化に貢献する持続可能な燃料製造の技術開発に取り組んできた。様々な廃棄物からカーボンネガティブのドロップイン燃料を製造する技術や、リアクター、触媒、及び関連するエンジニアリングサービスの提供を通じて、プロジェクト開発者、オーナー、オペレーター向けの統合ソリューションを顧客に提供。先進合成燃料技術のリーダーとして、プラント設計簡素化、燃料生産コスト削減を可能とするモジュラーフィッシャートロプシュ (FT) 技術ライセンスパッケージを開発、航空業界や重輸送部門の脱炭素化を推進している。

商談会参加目的

■ 共同開発・技術提携

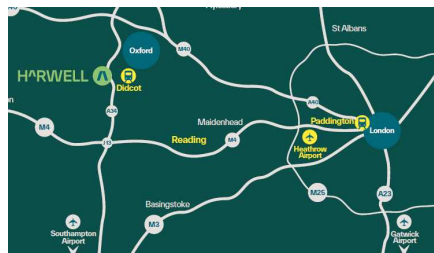
再生可能燃料、特にSAFの開発・生産、および利用に関し、日本企業との共同開発・技術連携を希望している。具体的には、合成ガス生成などSAF施設向けの補完技術を提供できる日本企業、SAFプラントの設計・建設、またはSAFの生産・流通・利用を行っている日本企業との協業を希望。また、廃棄物からSAFを製造するプロジェクト、または電力から液体燃料を製造するプロジェクトに関わる企業へ当社の技術を提供する事業連携も希望している。



マイクロFTLフロー図

BUK02

ハーウェル・キャンパス

Harwell Science & Innovation Campus Ltd
Partnership[参加予定者] 部長
[本社] ディドコット
[他事務所] ー[HP] <https://www.harwellcampus.com/>

キャンパス所在地



- 設立年 : 1946年
- 入居者人員総数 : 7,500名
- 敷地面積 : 700エーカー (約283ha)
- 事業内容 : ビジネスインキュベーションを目的とした科学技術キャンパスの運営
- 取引先 :
航空宇宙、量子コンピューティング/AI、
クリーンエネルギー、ライフサイエンス
分野の研究機関、大手企業、ベンチャー企業等
- 日本企業との取引経験 : 有

[会社概要]

ロンドンの西40マイル、オックスフォードシャー州に位置する政府と民間資本で運営する英国最大のインキュベーション施設。航空宇宙、ライフサイエンス、クリーンエネルギー、量子技術/AIの主要分野で活躍する240以上の組織と6,000人を超える専門家が拠点を構え、学界、産業界、政府間の連携を通じ研究と技術革新を推進している。キャンパス内には、欧州宇宙機関（ESA）、ラザフォード・アップルトン研究所といった世界クラスの施設が集積。協働的なエコシステム、最先端のインフラ、日本のCross Uなどとのグローバルパートナーシップが、イノベーション、商業化、そして成長のための理想的な環境を提供し、野心的で未来志向の企業にとって最適な拠点となっている。

商談会参加目的

■ 事業連携

英国及び欧州を中心とした海外進出・ビジネスインキュベーションで、世界の先進企業との協業・コラボレーションに興味を持つ日本企業との連携を希望する。ターゲット分野は、宇宙・航空宇宙、量子技術・先端コンピューティング、ライフサイエンス・バイオテクノロジー、クリーンエネルギー・気候技術などで、世界をリードする研究・技術リソースの活用や、協働パートナーシップ、共同プロジェクトなどの機会を通じ、イノベーションエコシステムを提供したい。日本企業のグローバル展開をサポートするべく、事業連携を希望している。



キャンパスの様子

BUK03

医療財務管理協会（HFMA）

Healthcare Financial Management Association

[参加予定者] 理事

[本社] ブリストル

[他事務所] ロンドン

[HP] <https://www.hfma.org.uk/>

HFMA（医療財務管理協会）

- 設立年 : 1950年
- 資本金 : ー
- 会員数 : 25,000
- 売上高 : ー
- 事業内容 : 医療財務管理支援
- 主要製品 :
- 取引先 : NHS（国民保健サービス）等
- 国際認証 : ー
- 日本企業との取引経験 : ー

[会社概要]

当協会は、医療財務分野の専門職を支援する非営利団体。75年の歴史を持ち、会員および医療コミュニティ全体に独立した支援と指導を提供、NHS（英国国民保健サービス）を中心とした医療機関の財務管理の質向上を図っている。主な活動には、医療財務に関する教育・研修（eラーニング、CPD：継続的専門能力開発プログラム認定）の実施、財務管理・ガバナンスに関するベストプラクティスの普及、政策立案者への助言、会議やネットワーキングイベントの開催などが含まれる。イングランド、スコットランド、ウェールズ及び北アイルランドの4地域にまたがる広範な支部ネットワークを運営している。

商談会参加目的

■ 事業連携

日本と英国のヘルスケア事情および提供するソリューションについての事業連携を希望している。ヘルスケアソリューションに携わる日本企業、特に高齢者の在宅および病院における看護やその他の手作業による監視ケアの必要性を軽減するソリューションを提供する企業との面談を希望する。取材内容は当協会の会員向け雑誌に掲載することを予定している。食事や運動に関するアドバイス、メンタルヘルスのサポート、認知症発症や運動機能低下を予防するための活動など、健康的なライフスタイルを推進し、健康的な生活を送れるよう支援する団体や企業とも面談したい。

BUK04

サルノックスグループ

Sulnox Group Plc

[参加予定者] 代表取締役
 [本社] ロンドン
 [他事務所] ー
 [HP] <https://sulnoxgroup.com/>



20 litre container of Sulnox Eco™

20L容器入り燃料用添加剤

- 設立年 : 2013年
- 資本金 : ー
- 従業員数 : 15名
- 売上高 : 2億2千万円
- 事業内容 : エンジン燃料用添加剤の製造・販売
- 主要製品 : 有機エンジン燃料用添加剤
- 取引先 : 造船・機関車・貨物メーカー、鉱業・農業業界等
- 国際認証 : ISO8217、EN-590 DIESEL、B20/B30 biofuels (EN-16709)
- 日本企業との取引経験 : 有

[会社概要]

Aquis、OTCQX証券市場に上場。主力製品Sulnox Ecoは40カ国以上で使用され、50の市場で特許を取得している。この商品はすべての液体炭化水素燃料に適用可能な、より完全な燃焼とエンジン機能の向上を実現する100%オーガニックのドロップインソリューションであり、産業界がエンジンの変更や資本支出なしに燃料コストと排出量を迅速に削減するのを支援している。現在、エネルギー転換のためのグリーンテクノロジーソリューションを加速させることに特化したR&D部門を立ち上げ、バイオ燃料の強化、石油の再生、及び先進的な乳化方法等の炭素排出量と燃料消費を削減する次世代技術の開発中。

商談会参加目的

■ 共同開発・技術提携

代替燃料やバイオ燃料などの分野で次世代技術・新製品の共同開発を行いたい。グローバル市場の進化するニーズに応える新しい配合や技術の開発を行い、日本市場向け及び日本から他の地域への輸出機会のために、日本企業との共同開発および技術協力を探ることを希望。

■ 日本企業への生産委託

主力製品Sulnox Ecoの原料の調達・生産を日本で行うためのパートナーを探している。現状同商品はオランダとシンガポールで生産しているが、事業拡大への準備として、日本での原料調達・生産を行うことで、物流コスト・炭素排出量のさらなる削減を図りたい。一方で、日本での生産事業とは別に、日本市場で同商品の販売・ブランド浸透を図るための、在庫・物流・アフターサービス等の機能を備えた販売代理店も探している。



Intermediate bulk container (IBC) of Sulnox Eco™

IBC容器入り燃料用添加剤

BUK05

ニュートリーノ

Neutreeno

[参加予定者]代表取締役
[本社]ケンブリッジ
[他事務所]ー
[HP] <https://www.neutreeno.com>

- 設立年 : 2020年
- 資本金 : 7億円
- 従業員数 : 12名
- 売上高 : 36百万円
- 事業内容 : 炭素排出量削減システムの製造・販売
- 主要製品 : デジタルソフトウェアプラットフォーム
- 取引先 : 自動車・電力メーカー、通信会社等
- 国際認証 : ISO9001
- 日本企業との取引経験 : 有

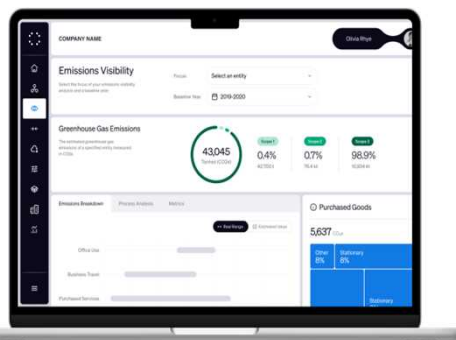
[会社概要]

ケンブリッジ大学等の研究に基づき、脱炭素化の普及を目指す会社。同大学等からの40,000を超える実世界の施設のデータに基づいた20年間の科学研究に裏打ちされた主力製品ニュートリーノは、迅速で正確、かつ実行可能な洞察を提供し、複雑なサプライチェーン全体で排出量を削減し、効率を改善し、コストを削減するために最も先進的なデジタルシステムである。製品や供給者全体の排出量を測定するのを簡単にし、データを10倍少なくして、炭素ホットスポット、資材の無駄、コスト削減の機会を自動的に特定する。製造業と資源効率における支援し続けることで、企業と国の持続可能性競争力向上に貢献したいと考えている。

商談会参加目的

■ 事業連携

企業の脱炭素化支援システム「ニュートリーノ」を日本市場および東南アジア市場において展開するための事業連携パートナーを求めている。このシステムは製品やサービスの製造過程を自動的に追跡し、内部およびサプライチェーン全体での排出削減に向けたカスタマイズされた最適な洞察を提供することで、単なる報告を超えた、より迅速かつ低コストでの実現が可能なシステムであるが、エンジニアリング会社、ソフトウェア会社、DX会社、データ収集・提供会社等と組んで、日本語版の作成等の市場ニーズに合わせたカスタマイズを行い共同で事業展開していきたいと考えている。



炭素排出量の可視化

The interface shows a list of suppliers with columns for Supplier Name, Address Email, Product Name, and Product Name 2. It includes a search bar and a table with data for various suppliers.

Supplier Name	Address Email	Product Name	Product Name 2
Bell	bell@bell.com	Accepted	1, 123
Netwards	netwards@netwards.com	Accepted	1, 123
LDial	ldial@ldial.com	Accepted	1, 123
General Electric	ge@ge.com	Accepted	1, 123
Apple	apple@apple.com	Accepted	1, 123
IBM	ibm@ibm.com	Accepted	1, 123
Mitsubishi	mitsubishi@mitsubishi.com	Accepted	1, 123
Starbucks	starbucks@starbucks.com	Accepted	1, 123

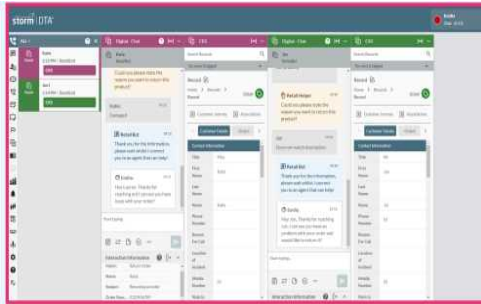
調達先との取組管理

BUK06

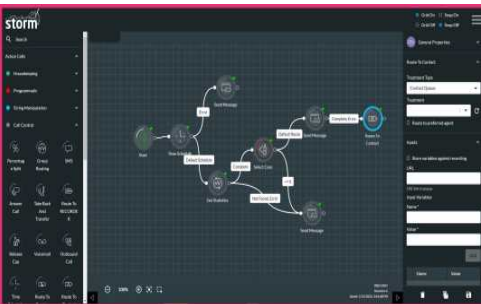
コンテンツグルー

Content Guru

[参加予定者] 取締役
 [本社] ブラックネル
 [他事務所] グラスゴー、レストン、東京等13か所
 [HP] <https://www.contentguru.com>



クラウドコミュニケーションプラットフォーム（顧客側のデスクトップ画面）



サービス作成ツール

- 設立年 : 2005年
- 資本金 : 70億円
- 従業員数 : 500名
- 売上高 : 132億円
- 事業内容 : ITソリューションの提供
- 主要製品 : カスタマー・エクスペリエンス (CX) 及びコンタクトセンター向けソリューション
- 取引先 : 金融・小売・Eコマース業界等
- 国際認証 : ISO9001、ISO14001、JIS Q 15001、ISO 27001
- 日本企業との取引経験 : 有

[会社概要]

2005年に英国で設立、その後、オーストラリア、ブルガリア、ドイツ、アイルランド、イタリア、オランダ、ニュージーランド、ポルトガル、シンガポール、アメリカで500人以上の従業員を持つまでに成長。カスタマー・エクスペリエンス (CX) 及びコンタクトセンター向けソリューションを提供。特に、緊急サービス（例：救急車や警察サービス）向けクラウドコミュニケーションプラットフォームは、市場をリードする信頼性、スケーラビリティ、機能性を提供している。デジタルチャネルの活用拡大、顧客データプラットフォーム、インテリジェントオートメーションおよびIoTデバイスの統合における製品開発を今後行っていく意向。

商談会参加目的

■ 事業連携

コールセンターを持つ日本企業向けクラウドコミュニケーションソフトの日本及びマレーシア、フィリピン、シンガポール等アジア太平洋地域への展開における事業連携パートナーを探している。金融サービス、小売、ヘルスケア、公共事業、政府などの分野で75席以上のコールセンターを持つ日本の企業を対象に、顧客体験を向上させ、コストを削減するのに役立つソフトウェアの市場展開において、システムインテグレーター等の、ソフトウェアの導入・カスタマイズ、管理等の経験のあるパートナー組んで展開していきたい。