

# 先端産業・医療機器 CEO商談会

開催日程 2025年1月20日（月）～1月24日（金）

主催：独立行政法人中小企業基盤整備機構

# 目次

## <先端産業>

ロボット	P2~3
産業機械	P4~7
環境・エネルギー	P8~16
AI・IT・IoT	P17~28
電子機器	P29~30
航空宇宙	P31~33
部品・工具・素材	P34~39

## <医療機器>

医療機器	P40~58
ヘルスケア	P59~67

IVN01

# ベトナム・オートテック・マシナリー

## Vietnam Autotech Machinery Joint Stock Company

[参加予定者] 代表取締役  
 [本社] バクニン  
 [他事務所] ビンズオン、イエンフォン  
 [HP] <https://auto-tech.vn/en/>

- 設立年 : 2013年
- 資本金 : 12億7500万円
- 従業員数 : 300名
- 売上高 : 23億2300万円
- 事業内容 : 工場自動化製造業
- 主要製品 : 自動化機械、機械加工品
- 取引先 : 電子機器・自動車製造業
- 国際認証 : ISO9001、ISO14001
- 日本企業との取引経験 : 有

### [会社概要]

当社は、100%ベトナム資本の国内大手企業で、自動化ソリューションの専門メーカーである。2013年に設立後10年で市場での地位を確立した。成功のポイントは、生産プロセスとビジネスプロセス全体の継続的な学習と改善、顧客利益の優先、サプライヤーとの関係構築、従業員の総合的な育成、法律・法的規制の遵守と健全なビジネス倫理である。ベトナムの価値観を肯定し高める使命を担い、たゆまぬ先駆者として国内外の工場自動化市場に貢献してきた。今後は、バッテリーおよび半導体市場での機会を開発することを目指している。また、有機廃棄物処理機械の研究開発にも注力し、量産と市場流通を進めている。

### 商談会参加目的

#### ■ 日本企業からの購入

自動機械ラインの設計・製作を手掛け、電気・空圧機器や加工装置を販売しており、それら製品の購入需要は非常に高い。故に日本のコンポーネント製品、電気および空気圧機器・処理装置の購入を希望しており、自動化におけるプログラミング サービスも関心がある。販売先は、ベトナムの他インド、韓国、米国、カナダなど幅広い国、地域を想定している。

#### ■ 共同開発・技術提携

自動化技術では、AI、IoT等の統合の複雑さ、熟練専門家の需要に対する供給不足や実装コストを課題として認識し、高精度加工技術では、品質保証や機器メンテナンスや材料の適合性、半導体製造では小型化やサプライチェーン確保、技術の陳腐化防止も課題と認識している。これらの面で技術連携し、スキルの向上を図っていきたい。また品質と安全性の国際基準に準拠した最高のオートメーションテクノロジーを提供し、価格競争力と長期にわたるパフォーマンスを企業に提供する。



検査機の図面



テープアタッチマシンの図面

IVN02

# ベト・ダイナミック

## VIET DYNAMIC JOINT STOCK COMPANY

[参加予定者] 代表取締役  
 [本社] ホーチミン  
 [他事務所] ー  
 [HP] ー



システム導入例

- 設立年 : 2019年
- 資本金 : 6300万円
- 従業員数 : 45名
- 売上高 : 2億1000万円
- 事業内容 : ロボットやアプリの開発
- 主要製品 : ロボット装置、自動化装置、画像認識装置
- 取引先 : 製造業
- 国際認証 : ISO9001、ISO13485
- 日本企業との取引経験 : 有

### [会社概要]

国内外のメーカーにロボティクスとオートメーション導入ソリューションを提供するベトナムの大手企業の1つ。現地の日系企業を含む自動車・食品・素材分野の大手製造業の自動化を支援しており導入実績が豊富。各企業の要望に応じたカスタムメイドの仕組みを合理的なコストで導入し、高い投資効率の達成に向けてサービスを提供している。主な領域は、ロボット、自動化、マシンビジョンの導入を通じた生産性向上である。

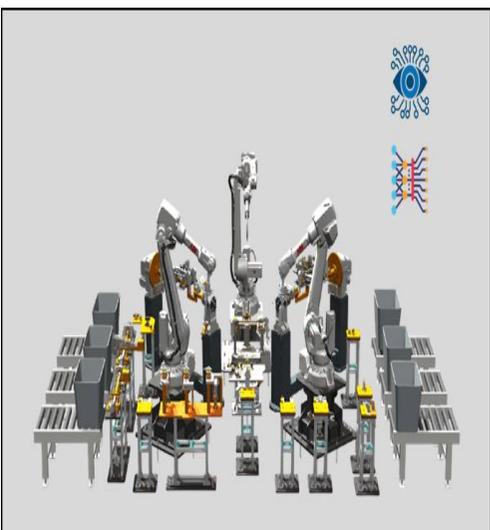
当商談会では当社と同様の事業者との連携を通じて技術的な提案の幅を広げ日本・ベトナム両国における販売機会の拡大を目指す。

### 商談会参加目的

#### ■ 共同開発・技術提携

当社と同様の事業を行っている日本企業と連携してベトナムや日本において共同での技術開発やサービス提供を行い、両国における販路拡大で協業できるようなパートナーシップを構築したい。

想定される商談相手は、製造業に対して治具、検査機器、マシンビジョン、ロボットなどを供給して現場の生産性向上を支援している企業。当社は顧客ごとにカスタマイズしたシステムを提供しているため、双方のノウハウを組み合わせる顧客に対する提案の幅を広げたい。



設備改善例

IIN01

# アジャックス・エンジニアリング

## Ajax Engineering Pvt. Ltd.

[参加予定者] 代表取締役  
 [本社] ベンガルール（カルナータカ州）  
 [他事務所] ー  
 [HP] [www.ajax-engg.com](http://www.ajax-engg.com)



道路舗装用機器



搬送用ポンプ車



コンクリートミキサー車

- 設立年 : 1992年
- 資本金 : ー
- 従業員数 : 643名
- 売上高 : 300億7300万円
- 事業内容 : コンクリートミキサー車等建設機械製造、販売
- 主要製品 : コンクリートミキサー車、同搬送ポンプ車、道路舗装用機械等
- 取引先 : 建築会社、自治体、公共工事関連機関
- 国際認証 : ISO9001、14001
- 日本企業との取引経験 : ー

### [会社概要]

当社はコンクリートミキサー車両の製造・販売を行う。セルフローディング式で大型トランジットミキサーから小型ミキサー、ブームポンプ（24m）や遠距離搬送用ポンプ車まで、コンクリート工事のあらゆる場面に適応するミキサーや搬送機器を取り揃えている。インドにおける土木工事（水路、ダム、護岸等）から建設工事（建物、高層ビル建築等）まですべての現場を支えるコンクリート供給を担うもので、本業界のリーディング企業である。また道路舗装を自動で行うペーパーも開発、製造しており、道路工事の飛躍的効率化を実現している。

### 商談会参加目的

#### ■ 共同開発・技術提携

日本のあらゆる建設工事機械についてインドにおける導入可能性を検討してみたい。当社はコンクリートミキサーに代表される建設用機械が中心だが、最近は高層建築や鉄道トンネル工事等の高度建築が多くなり、建設用機械も最新技術に基づく高度技術への適応が求められている。

日本の建設機械一般は世界でも有数の品質を誇り、抜群の信頼性と共に、今後大きな伸長が間違いないインド市場向けに日本の最新技術を導入して高度建築向けの建設用機械を共同開発したい。当社は長年にわたり建設用機械製造に従事しておりインド全般への供給ネットワークがあり、共同開発に向けた形にはこだわらない。将来的に合併会社を設立して製造するのも可能で、技術提携、OEM生産等、日本の技術導入に向けて、インド市場への参入希望あるメーカーとの商談を期待している。

IMA01

# ハンマー・エンジニアリング

## HAMMER ENGINEERING SDN. BHD.

[参加予定者] 取締役  
 [本社] セランゴール州  
 [他事務所] コタキナバル  
 [HP] <https://www.hammer.com.my/>



施工例

- 設立年 : 2008年
- 資本金 : 37億2000万円
- 従業員数 : 42名
- 売上高 : 112億8000万円
- 事業内容 : エンジニアリング事業
- 主要製品 : 設計、監理、建設サービス等
- 取引先 : 石油・ガス事業者
- 国際認証 : ISO9001
- 日本企業との取引経験 : ー

### [会社概要]

石油・ガス業界向けのエンジニアリングサービスをマレーシアで提供している。電気および計装工事、APIバルブ試験などワンストップで提供し、自社で設計から試運転までのEPC機能に対応可能なため、信頼性の高い石油およびガス設備の設置が可能である。国内外のパートナーと連携して協業することで事業を拡大し、主な事業領域はガスメーターの統合、脱臭設備やパイプライン敷設、LNG再ガス化ステーション、CNG減圧ユニット、バイオメタノールユニットなどとなる。当商談会では、ガス関連のプラントに用いられる最新のシステムやソフトウェアに関して商談を希望する。

### 商談会参加目的

#### ■ 代理店契約・日本製品の販売、日本企業等からの購入

日本のエンジニアリングサービスや配管事業者など、当社と同類の事業者と石油・ガスプラントの建設・エンジニアリングサービスに適用できるIoTシステムの購入や共同開発について商談したい。その延長線上にはパートナーシップによる双方の市場開拓を行える関係性も期待している。研究開発リソースの共有によるコスト削減や効率向上のみならず、ガスプラントに実績のある業務システムやソフトウェアの開発企業からの提案も商談につながる可能性がある。



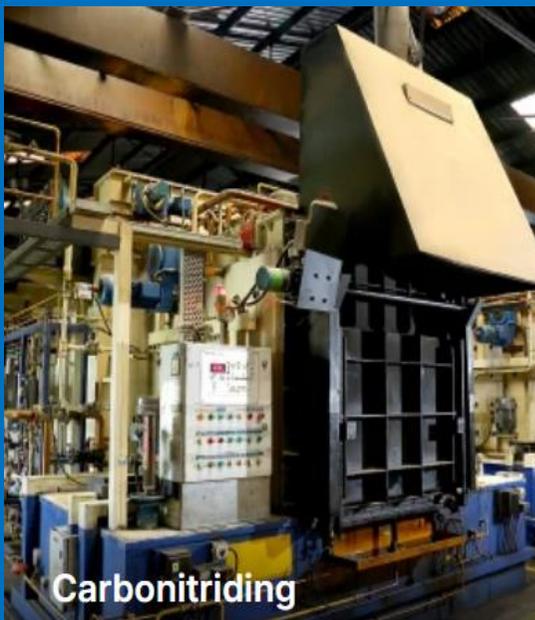
CNG減圧ユニット

IIN02

# ユニサーム・エンジニアーズ

## Unitherm Engineers Limited.

[参加予定者] 代表取締役  
 [本社] ムンバイ (マハラシュトラ州)  
 [他事務所] プネー、バンガロール、ビワディ、チェンナイ  
 [HP] [www.unithermfurnaces.com](http://www.unithermfurnaces.com)



Carbonitriding

炭化硬化処理

- 設立年 : 1993年
- 資本金 : 1億4000万円
- 従業員数 : 250名
- 売上高 : 11億1800万円
- 事業内容 : 金属熱処理加工
- 主要製品 : 金属熱処理 (表面処理) 加工
- 取引先 : 自動車部品製造会社、宇宙航空機用部品会社等
- 国際認証 : ISO9001
- 日本企業との取引経験 : 有

### [会社概要]

当社はインドを代表する金属熱処理の加工会社で、多くの製造業に対しサービスを提供している。自動車のエンジンをはじめとする金属部品はその多くが当社加工によるもので、プネー、バンガロール、ビワディ、チェンナイの主力4工場が主な自動車工場をカバーするものである。

金属の耐摩耗性を中心とした硬度アップのための表面処理である炭化处理、炭化窒素処理、ガスニトロ処理等、部品に求められる金属特性を付加するためのありとあらゆる熱処理が可能。冶金学専門家による金属特性の研究に基づき最新の合金等にも機能付加を可能とする。子会社では焼き入れ、焼き戻し等の熱処理炉の製造も行っており、金属熱処理のトータルソリューションを提供する。

### 商談会参加目的

#### ■ 共同開発・技術提携

自動車産業を中心とした重工業向けの金属熱処理サービスを提供しているが、新技術に基づき製造プロセスを効率化したり、生産設備の簡素化、自動化等を通じたコスト配分の最適化を図りたい。生産プロセス全般の見直しを日本メーカーと実施し、自動化、効率化を通じてコスト低減を実施したい。

日本メーカーの製造プロセス管理は世界一流であり、是非日本の技術を導入したい。一部加工技術にはドイツ、オーストラリアとの合併で技術導入を実施した例があり、合併会社の設立や共同開発など、その導入形式にはこだわらない。今後の伸長間違いないインド市場に共同参入を希望する日本企業との商談を期待する。トヨタ、スズキ等のインド法人とはすでに間接的に取引がある。



Gas Nitrocarburizing

ガス窒化处理

ITW01

## セルンタ・エレベーター・エンタープライズ

### SERNTA ELEVATOR ENTERPRISE Co., Ltd.

[参加予定者] 取締役

[本社] 台南市

[他事務所] 台湾各地、中国（上海）、マレーシア

[HP] <https://www.sernta.com/index-tchinese.html>

当社製品（一般用）



エレベーター用ワイヤ

- 設立年 : 1984年
- 資本金 : 4億6000万円
- 従業員数 : 100名
- 売上高 : 12億6000万円
- 事業内容 : エレベーター製造
- 主要製品 : エレベーター、エレベーター部品
- 取引先 : 建設業
- 国際認証 : ISO9001、ISO14001
- 日本企業との取引経験 : 有

#### [会社概要]

エレベーター設備、部品等の製造から設置保守までを手掛ける40年の歴史を持つ企業である。一般用、貨物用、商業用など広く手掛けており、台湾内外のオフィスビル、商業施設、大学、ホテル、企業などの大型商用施設に豊富な導入実績がある。エレベーターに付属する制御システム、LCDディスプレイ、コントロールシステムなど、マイクロプロセッサを組み込んだ電気系の制御システムの開発にも注力している。世界各国に販路を持っており、日本のエレベーター製造大手ともネットワークを有している。

本商談会では、エレベーターに関する先進的な技術や、品質改善につながる部品やシステムなど広いテーマでの商談を希望。

#### 商談会参加目的

##### ■ 日本企業からの購入

自社で製造が難しいエレベーターの省電力化につながる技術や、新たな電気系の制御技術を持つ企業（駆動だけでなくエレベーター内のディスプレイ等の技術・製品）また、エレベーター用のワイヤーロープなどの構成部品等の購入を希望する。

##### ■ 共同開発・技術提携

エレベーター製造に実績があることから、今後エレベーターの省電力化につながる技術や新たな電気系の制御技術を持つ日本企業（駆動だけでなくエレベーター内のディスプレイ等の技術・製品）、エレベーター用のワイヤーロープなどの構成部品等の開発に向け、広く製品・技術を有する日本企業と提携に向けた商談を希望する。

IVN03

フミー テック

FUMEE TECH JOINT STOCK COMPANY

[参加予定者] 取締役

[本社] ハノイ

[他事務所] ー

[HP] <https://snt-jsc.com/>

自動車部品組立治具

- 設立年 : 2016年
- 資本金 : 1億2,700万円
- 従業員数 : 84名
- 売上高 : 13億5,000万円
- 事業内容 : 工場機械の設計・製造業、貿易
- 主要製品 : FA、自動車部品組立システム、産業用部品および付属品
- 取引先 : 農業機器・自動車製造業、電子部品製造業
- 国際認証 : ISO14001
- 日本企業との取引経験 : 有

### [会社概要]

急速に成長を続けるベトナムにおいて、自動車およびエレクトロニクス産業のサプライヤーとして着実に事業拡大している。強みは技術的専門知識であり、最先端のテクノロジーに対する深い理解と熟練性を有し、技術革新によって常に業界の最前線に立ち続けている。海外企業との提携も進め、国境を越えたプロジェクトを効率的、効果的に管理、実行しており、高度なスキルと才能のある従業員で構成されており、急速に成長するベトナム市場の先端技術への需要を活用できる有利な立場を築いている。そして今後さらなる事業拡大、海外企業との連携強化を図るべく日本の優れた技術を有する企業との商談を行うべく参加を希望。

### 商談会参加目的

#### ■ 代理店契約・日本製品の販売

省エネルギー機器や上下水処理技術の分野における先端製品を紹介・販売するために、日本メーカーとの販売代理店契約を締結したいと考えている。当社の新製品ラインナップとして、幅広い製品の販売を手掛けたいと考えている。価格、数量は提案と協議内容による。購入予定時期は2025年を想定しており、現在は直接、間接の多様な販売ルートを有し、複数の販売代理店もあるため、幅広いネットワークにて販売できる。今後の目標は、日本の最先端イノベーションを活用し、持続可能で効率的なソリューションを市場に提供することである。



工場向けAGVと自動機械

IBE01

# マルチパワー

## Multipowr NV

[参加予定者] 代表取締役

[本社] エバージェム

[他事務所] ー

[HP] <https://www.multipowr.com/>

当社充電器Nest-5500W

- 設立年 : 2023年
- 資本金 : 1億円
- 従業員数 : 3名
- 売上高 : 3600万円
- 事業内容 : 充電器開発製造
- 主要製品 : ワイヤレスバッテリー充電器
- 取引先 : EV製造業
- 国際認証 : CE、UL-Cert
- 日本企業との取引経験 : 有

### [会社概要]

当社はベルギーのエバージェムに本社をおき、1.5KWから11KWまでの出力をもつ高度なワイヤレスバッテリー充電器の開発、製造、組み立て、販売を生業としている。物理的なコネクタを必要とせず、効率的で便利な充電器として設計されており、電気自動車や様々なバッテリー駆動アプリケーション向けにカスタマイズされた高品質の製品を提供することで、最先端のエネルギーソリューションを求める企業にとり信頼できるパートナーとなっている。エンジニアリングの専門知識、持続可能性への取り組みが当社の強みである。

### 商談会参加目的

#### ■ 共同開発・技術提携

日本はバッテリー開発、イノベーションの実績が多々あると理解しており、現在または将来マーケットが要望する次世代型ワイヤレスバッテリー充電器の革新技术について、日本企業との技術提携を期待している。提携する企業は、バッテリー製造メーカー、EV部品製造メーカー、エネルギー効率を向上できる最新材料を取り扱っている企業が望ましい。日本企業との提携によって製造した製品は、現代自動車等当社の既存顧客に販売可能と考える。

#### ■ 合併会社の設立

日本企業との提携を更に強化すべく、将来は日本企業との合併設立も検討したい。当社の強みは、ワイヤレスバッテリー充電器の製造・販売実績、同製品製造のための確立されたサプライチェーンと既存生産設備。ヨーロッパ、日本、中国その他アジア諸国での販売拡大を目指したく、そのために意義あれば、合併設立場所は日本でも構わない。出資比率に関しては、お互いの専門性、機能、貢献度、将来にむけたロードマップを描きながら議論したい。



当社充電器Bird-40A

IMA02

# ブルー スノー フロンティア テクノロジー Blue Snow Frontier Technologies

[参加予定者] 取締役  
[本社] シャーアラム  
[他事務所] ー  
[HP] <https://www.frontiertechologies.my>



当社製品カタログ①

- 設立年 : 2023年
- 資本金 : 900万円
- 従業員数 : 10名
- 売上高 : 3700万円
- 事業内容 : 冷却システム等製造
- 主要製品 : EVバッテリー、データセンター冷却効率化システム
- 取引先 : 病院・ホテル・オフィスビル
- 国際認証 : ー
- 日本企業との取引経験 : ー

## [会社概要]

当社はナノ流体技術を統合して冷却効率を追求し、包括的な冷却ソリューションを提供するマレーシアのパイオニア企業として設立された。EVバッテリーの冷却やデータセンターの冷却効率の向上に至るまで、当社のイノベーションは様々な持続可能な取り組みに及ぶ。特にグラフェンナノ流体を活用したHVACシステムエネルギー効率化技術については特許を取得しているが、ナノ技術・冷却技術については効率化の向上を目指し、常に研究活動に取り組んでいる。日本の企業と提携することで、更に革新的なエネルギー効率化の技術とその商業化を狙いたい。

## 商談会参加目的

### ■ 共同開発・技術提携

革新的なエネルギー効率の高い冷却・暖房ソリューションの開発と商業化を加速させるべく、日本企業との提携を検討したい。主な提携領域としては、ナノ材料合成、ナノ流体製剤化、熱伝導強化、システム統合、検査プロセスの強化、市場拡大があげられる。特にナノ流体を活用したデータセンターの冷却設備・システムにつき支援頂きたい。AI、クラウドサービスの増加に伴ったデータセンターPUE（Power Usage Effectiveness）の向上を目指す。また可能であれば、データセンター、通信関連、IT関連企業との連携を希望する。

### ■ 合併会社の設立

上述の共同開発・技術提携同様、合併会社設立も当社の特許技術を活用したデータセンター用流体冷却設備・システム製造を目的としたい。日本企業には特に、専門技術の供与と、パイロット生産の基盤提供をお願いしたい。当社の強みは、冷却技術とマレーシアマーケットに対する知見であり、合併会社の出資比率は協議の上、取り決めたい。



当社製品カタログ②

IVN04

## コントロール&オートメーション・ソリューションズ Control & Automation Solution Company

[参加予定者] 取締役  
[本社] ダナン  
[他事務所] ー  
[HP] <https://cas-energy/com/>



グリーン工場

- 設立年 : 2007年
- 資本金 : 2億4000万円
- 従業員数 : 50名
- 売上高 : 4億円
- 事業内容 : ソリューション提供
- 主要製品 : 再生可能エネルギー、農業自動化ソリューション
- 取引先 : 電力・建設関連企業、小売店
- 国際認証 : ISO9001
- 日本企業との取引経験 : ー

### [会社概要]

当社は、持続可能な開発を目指し、気候変動に対応するための、再生可能エネルギーと組み合わせた農業のためのソリューション提供を専門としている企業。特に2019年からは、再生可能エネルギーへの移行、グリーン工場の建設、エコロジカル工業団地設立に焦点をあてた事業戦略を実行し、お客様やパートナーに対しサービス (Green as a service) を提供する事業を強化してきた。同サービスを海外市場に進出する基盤と位置づけ、グローバル企業になる目標を達成しつつある。2023年には、ベトナムにおける持続可能な開発を進める企業トップ50に選ばれた。

### 商談会参加目的

#### ■ 代理店契約・日本製品の販売

当社はシステムの構築を通し、循環型持続可能社会の発展のためにオートメーションソリューションズ並びにグリーンサービスを提供し続けており、政府、企業、NGOといったあらゆる組織に対し販売を継続していることが当社の強みである。

ハードウェア・ソフトウェア問わず高い技術を伴ったグリーン、環境、農業関連の商品を販売できる日本企業と商談をしたく、特にあらゆる廃棄物を活用した有機農法に関連する商品に興味がある。

#### ■ 共同開発・技術提携

スマートソリューション、再生可能エネルギーの多様化、農業生産性を高めるオートメーションの深化に関し、日本企業との提携を検討したい。提携相手先は、目的を達成することができれば、業種で絞ることはしない。ハードウェア製造企業、IT・ソフトウェア提供企業どちらとも議論可能。当社は同分野でのベトナムにおける実績あり、ベトナム及び近隣諸国におけるマーケットに参入したい企業あれば、win-winの関係を構築できると考えている。



太陽光発電によるスマート農業

IMA03

ウモリエ・グラフェン・テクノロジーズ

UMORIE GRAPHENE TECHNOLOGIES SDN. BHD.

[参加予定者] 代表取締役

[本社] サイバージャヤ

[他事務所] ー

[HP] <https://umorie-ev.com/>

グラフェンバッテリー



電動バイク

- 設立年 : 2020年
- 資本金 : 1200万円
- 従業員数 : 18名
- 売上高 : 105万円
- 事業内容 : 電気機械器具製造業
- 主要製品 : グラフェンバッテリー、  
電動バイク
- 取引先 : 重工業メーカー、二輪車メーカー、大学
- 国際認証 : ー
- 日本企業との取引経験 : ー

### [会社概要]

当社は創業4年目のベンチャー企業である。マレーシア貿易産業省管轄の政府組織であるSIRIM Berhadと連携し、設備、サービス、専門知識を共有し、SIRIMの人材を活用して活動している。製品は、マレーシア初の電気自動車(EV)用グラフェンバッテリーと電動バイクである。当社は、最先端のグラフェンバッテリー技術でエネルギー貯蔵業界に革命を起こす最前線に立っている。当社は、高度なグラフェンナノテクノロジーをリチウムイオンバッテリーに統合することで、寿命の延長、充電時間の短縮、エネルギー密度の向上など、優れた性能を備えたバッテリーを提供することを目指している。

### 商談会参加目的

#### ■ 共同開発・技術提携

日本企業の電池駆動機器にグラフェン電池を組み込む共同開発を行った上で、マレーシア全土、ひいてはシンガポールやインドネシアなどの第三国へ製品を販売したい。具体的には、高エネルギー効率、急速充電、長い電池寿命、改善された熱管理の特徴を持つグラフェン電池技術の利点を活用できる機器を探している。理想的には、グラフェン電池セルとシームレスに統合できる必要がある。日本企業から製品の詳細な仕様を提供すれば、当社にて精査し、組み込みに最適なグラフェン電池技術を判断できる。

#### ■ 合弁会社の設立

グラフェンバッテリー技術の利点を活用できる家電製品を製造・販売するために合弁会社を設立したい。日本企業からの出資8700万円で当社の普通株10%を割り当てる。具体的には、高エネルギー効率、急速充電、長い電池寿命、改善された熱管理の特徴を持つグラフェン電池技術の利点を活用できる家電製品を探しており、グラフェン電池セルとシームレスに統合できる必要がある。日本企業から家電製品の詳細な仕様を提供すれば、当社にて精査し、組み込みに最適なグラフェン電池技術を判断する。

ITW02

## マイクロPC

點點塑環保科技股份有限公司 ( micropc )

[参加予定者] 代表取締役

[本社] 新北市

[他事務所] ー

[HP] <https://micropctw.com/>海洋廃棄物の前処理  
(分類、洗浄)海洋廃棄物から作った  
リサイクル製品

- 設立年 : 2018年
- 資本金 : 1479万円
- 従業員数 : 10名
- 売上高 : 1億3884万円
- 事業内容 : コンサルティング業、販売業
- 主要製品 : 海洋廃棄物リサイクルコンサルティング、環境教育
- 取引先 : 台湾自治体、台湾港湾、電力会社、石油会社
- 国際認証 : ー
- 日本企業との取引経験 : 有

## [会社概要]

当社は、海洋廃棄物技術と海洋教育の開発に取り組んでいる。自社の収集機で、河川、貯水池、港湾のマイクロプラスチックを調査し、無人船で港湾に浮遊する海洋ゴミを除去している。台湾の地方自治体で海洋廃棄物のリサイクルと再利用を支援する実績を積んできた。協力メーカーによるリサイクル製品の開発も支援している。当社は廃ナイロン漁網、発泡スチロール、浮き玉の前処理の経験があり、後工程リサイクルメーカーの合格基準を満たすよう海洋廃棄物を分別・洗浄し、関連業務を支援している。当社は、技術革新の力で環境を持続可能にし、海洋生物を擁護する社会的企業になることをビジョンとしている。商談会では、日本市場の需要把握に高い関心を持って参加する。

## 商談会参加目的

## ■ 代理店契約・日本製品の販売

リサイクル製品・アップサイクル製品を販売している会社と相互に輸出入する販売代理店契約を結びたい。つまり、当社が日本製品の台湾市場における販売を支援し、日本企業が当社製品の日本市場における販売を支援してくれることを期待している。また、当社には材料と工場があるため、新製品開発や製造における協力も歓迎する。海洋技術やESG企業に関心のある日本企業と情報交換をしたり、パートナーシップを組みたい。将来は日本に子会社を設立し、日本企業とより緊密な連携を図ることも視野に入れている。

## ■ 日本企業からの購入

海洋廃棄物の収集や前処理に必要な、漁網、ストロフォーム、フローティングボール用の切断、海洋廃棄物自動分類機械を購入したい。自動機械が自社用に入手できれば、既存の機械と置き換えることを検討中である。当社は台湾の各都市に政府など有力な顧客ネットワークを持っている。当社で1台サンプル品として導入すれば、コンサルティングや環境教育ワークショップ等で他にも興味を持つ企業は複数あり得るため、台湾での販路拡大に繋がる可能性がある。

IHK01

# エンビプロ・テクノロジー

## EnviPro Technology Co. Ltd.

[参加予定者] 取締役

[本社] 香港

[他事務所] ー

[HP] <https://envi-pro.com/>

環境影響評価：鉄道駅建設プロジェクトへの参画



グリーンビルディング認証  
(イメージ)

- 設立年 : 2017年
- 資本金 : 580万円
- 従業員数 : 10名
- 売上高 : 2200万円
- 事業内容 : 環境関連コンサルティング事業
- 主要製品 : 環境影響・健康影響のモニタリングおよび分析評価、グリーンビルディング認証サポート
- 取引先 : 政府機関、公共団体、各種企業
- 国際認証 : ー
- 日本企業との取引経験 : 無

### [会社概要]

環境影響評価・健康影響評価のコンサルティング分野における香港のリーディング企業のひとつ。具体的なサービス領域は、具体的なサービス提供分野としては、室内空気質の分析評価や健康影響評価、臭気の分析評価、建設プロジェクト等の環境影響評価およびモニタリング・監査、グリーンビルディング認証の支援等がある。

豊富な専門的知識と経験・資格を持つエンジニアおよびコンサルタントのチームを有し、これらの分野でワンストップでの総合的コンサルティングサービスを提供している。顧客は政府機関、公共団体および各種民間企業等、多岐にわたり、また香港のみならずマカオ・台湾や中国本土にも事業を展開している。

### 商談会参加目的

#### ■ 合併会社の設立

日本企業との合併による共同事業の可能性について、商談を行いたい。

商談先としては、当社と同様の環境関連コンサルティングを展開している企業、もしくはそのために必要なデータのモニタリング・分析評価に必要なデバイス/システム/プラットフォームを開発製造している企業を希望している。共同事業の目的としては、双方の既存のサービスを相互補完し、あるいは新たなサービスを共同で開発してそれぞれの市場に導入すること、もしくは新たな市場（東南アジア等）に共同で参入・展開していくこと、等を想定している。

#### ■ 共同開発・技術提携

環境影響のモニタリング・分析・評価の領域において、新たなサービスの提供やそのために必要なデバイスやシステム・プラットフォームを共同で開発することを目的に、日本企業と商談を行いたい。

商談先としては、上記「合併会社の設立」の記載と同様の企業を想定している。また、共同開発の実施から合併事業への発展を視野に入れた議論も可能である。

香港及び周辺市場では、日本企業が提供する製品やサービスの品質・信頼性は高い評価を得ており、日本企業との協業により既存顧客への付加価値向上や新規顧客・市場の開拓に繋がっていきたいと考えている。

ITW03

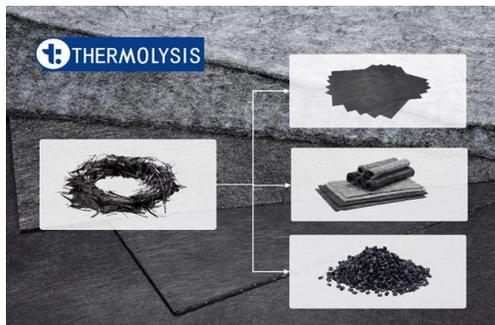
# サーモリシス

## Thermolysis Co., Ltd.

[参加予定者] 取締役

[本社] 台中市

[他事務所] ー

[HP] <https://www.thermolysis-asia.com/>

リサイクル炭素繊維素材

- 設立年 : 2016年
- 資本金 : 1億9500万円
- 従業員数 : 44名
- 売上高 : 900万円
- 事業内容 : リサイクル炭素繊維の製造販売
- 主要製品 : リサイクル炭素繊維（素材および加工製品）
- 取引先 : 複合材料メーカー、自転車メーカー、スポーツ用品メーカー
- 国際認証 : ISO14067, UL2809
- 日本企業との取引経験 : 有

### [会社概要]

当社は炭素繊維（カーボンファイバー、CF）のリサイクルと再生により、リサイクル炭素繊維（RCF）の大規模な製造・加工および販売を行っている。マイクロ波による熱分解が当社のコア技術であり、その技術を活用することで、より効率的でエネルギー消費量・二酸化炭素排出量の少ない方法で炭素繊維の再生を行うことが可能となっている。また、素材としてのリサイクル炭素繊維だけでなく、加工製品の製造販売も行っている。現在の主力製品は、軽量かつ耐久性が要求される自転車パーツやスポーツ用品等であるが、今後更に様々な分野でのリサイクル炭素繊維製品の開発投入を進めていきたいと考えている。

### 商談会参加目的

#### ■ 合併会社の設立

日本もしくは台湾において、リサイクル炭素繊維もしくはそれを活用した複合材料・加工製品の製造販売を行う合併会社の設立について、炭素繊維の製造・加工技術を持つ日本企業との商談を希望している。二酸化炭素排出量の低減および輸送費の節減の観点から、製造・加工の拠点は製品需要のある市場現地でローカルに行うことが最も効率的である。お互いの持つ技術・ノウハウ、市場や規制の知識と経験を組み合わせることで、安定した製造・供給が可能になると考えている。

#### ■ 共同開発・技術提携

リサイクル炭素繊維の製造プロセスの高度化や、リサイクル炭素繊維を活用した複合材料・加工製品の製造について、日本企業との共同開発委・技術提携に向けた商談を希望している。商談先としては、リサイクル炭素繊維や複合材料のメーカー、あるいはそれらを活用した各種製品のメーカーを想定している、特にリサイクル炭素繊維を活用した複合材料や加工製品の開発には注力しており、新規分野での製品開発（例えばセメントのとの複合による建設資材や金属との複合材料の開発）、あるいは3D印刷へのリサイクル炭素繊維素材の活用といったことに高い関心がある。

リサイクル炭素繊維加工製品  
（自転車パーツ）

IPH01

## アプシス・ソリューションズ&テクノロジーズ APSYS SOLUTIONS AND TECHNOLOGIES, INC.

[参加予定者] 取締役

[本社] マニラ

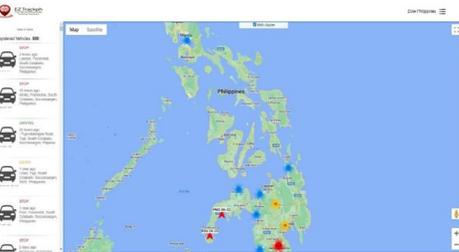
[他事務所] ー

[HP] <https://www.apsysph.com/>

UNITE X



データバックアップ・  
セキュリティ関連機器



GPSトラッキングシステム



冷却水処理設備

- 設立年 : 1986年
- 資本金 : 2億円
- 従業員数 : 20名
- 売上高 : 6000万円
- 事業内容 : ソフトウェア・システム開発およびエネルギー・環境関連事業
- 主要製品 : 情報セキュリティ・GPSトラッキングシステム; 水処理関連設備機器
- 取引先 : 各種製造業、金融、メディア、運輸関係
- 国際認証 : ー
- 日本企業との取引経験 : 無

### 【会社概要】

メディア・エンタテインメント産業に対して各種のソフトウェア・ITソリューションを開発提供することから出発し、事業を拡大してきた企業。

現在では、①メディア・エンタテインメント関連テクノロジー ②各種企業向けITソリューション ③エネルギー・環境関連ソリューション④その他プロジェクト の4部門において事業を展開している。

自社にエンジニア・技術者・ソフトウェア開発の専門家を有し、自らソフトウェア・システムの開発を行うとともに、関連機器・デバイスの輸入販売も手掛けており、これらの事業を通じて、様々な分野の多様な顧客ニーズに応える製品・サービスを提供し続けている。

### 商談会参加目的

#### 【環境関連分野（水処理）】

##### ■ 代理店契約・日本製品の販売

水処理（浄水・廃水）関連で、日本から最新の製品を輸入販売するための商談を行いたい。フィルターや薬剤、水処理機器部品等のニーズがある。

##### ■ 共同開発・技術提携

水処理設備や関連機器の共同開発について、最新の技術を持ちフィリピンでの事業に関心を持つ日本企業との商談を行いたい。研究開発における協業だけでなく、合併での事業展開についての議論も可能である。

#### 【デジタル・ソフトウェア分野】

##### ■ 代理店契約・日本製品の販売

データストレージ・バックアップ用の各種デバイスや、サイバーセキュリティ関連ソフトウェア（暗号化、侵入検知等）について、日本から優れた製品を輸入販売するための商談を行いたい。当社が代理店となって販売することを想定しているが、共同開発・販売のための合併会社設立についても検討可能である。

##### ■ 共同開発・技術提携

GPSを活用した車両管理（フリートマネジメント）システムや、データ処理・入出金・決済その他各種取引のトラッキングシステムの分野において、優れた技術を持つ日本企業との協業に向けた商談を行いたい。 16

IKO01

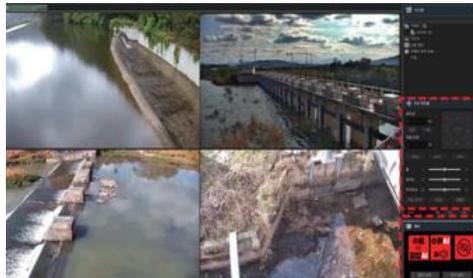
# イーロンシステム

## E-ron System Inc.

[参加予定者] 取締役

[本社] 京畿道

[他事務所] ー

[HP] <http://www.e-ron.co.kr>

災害コントロールプログラム

- 設立年 : 2020年
- 資本金 : 1500万円
- 従業員数 : 5名
- 売上高 : 4500万円
- 事業内容 : システム開発製造
- 主要製品 : 災害用コントロールシステム
- 取引先 : 国内自治体、水供給事業者
- 国際認証 : ー
- 日本企業との取引経験 : 有

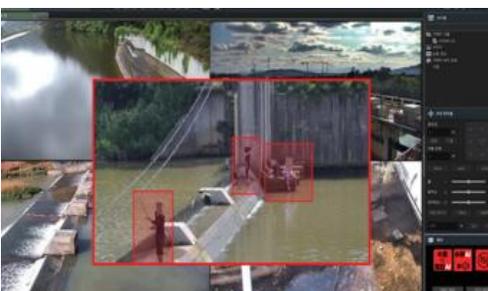
### [会社概要]

当社は災害管理の予測、検知、対応といった様々な段階に対応する映像ベースの統合制御システム開発の専門企業。AI、IOT技術をベースとした統合映像制御システム、あるいはセキュリティ機器に関するハードウェア・ソフトウェア技術・サービスを提供している。韓国の公営企業、官公庁と連携し、防災を中心として先進的なサービスを提供することで安全な社会の実現に努めている。セキュリティ、ネットワーク、システム設計それぞれに専門家がいることが強み。災害に関するリモートコントロールシステムを日本企業と共に開発し販売を拡大したい。

### 商談会参加目的

#### ■ 共同開発・技術提携

ビデオベースの統合コントロールシステムの構築という当社の強みである。そのシステム構築構築技術を用いた新たな災害防止用ソリューションの開発について、高い技術力を有する日本企業と連携したく、商談を希望し、特にリモートコントロール（SCADA等）技術を展開している企業と組んで共同開発を行っていきたい。当社は韓国におけるAI、IOTのリーディングカンパニーでもあり、特にセンサーベースの効率的なシステム開発は日本企業に貢献できると考えており、日本企業との連携では、将来的には日本市場への展開も検討していきたいと考えている。



災害コントロールプログラム

IFR01

**アプテロ**  
 Aptero

[参加予定者] 代表取締役  
 [本社] パリ  
 [他事務所] 韓国、チリ  
 [HP] <https://aptero.co>



パリ空港向け雇用促進ソフト

- 設立年 : 2020年
- 資本金 : 450万円
- 従業員数 : 8名
- 売上高 : 2400万円
- 事業内容 : ソフトウェア開発
- 主要製品 : 人材開発用ソフトウェア
- 取引先 : パリ空港、ロレアル社
- 国際認証 : ー
- 日本企業との取引経験 : ー

### [会社概要]

当社は、パリ空港、ロレアル、ロイヤルカナン、KPMG、韓国の主要大学といった15社以上の優良企業・大学を顧客にもち、デジタルによる訪問経験、あるいはデジタルツインを通して没入型トレーニングソリューションを提供している。当社のソリューションは、WebベースにてTeamsで直接使用できることからインストールの必要はない点、また、顧客の要望に応じてカスタマイズし、3Dの魅力的なテクノロジーにより、顧客が保有するすべてのトレーニングプロセスを更新できる点が強み。日本企業との共同開発により新製品開発、顧客拡大を目指す。

### 商談会参加目的

#### ■ 技術提携・共同開発

当社は、過去3年間AIを活用し、バーチャルメタバース関連のソフトウェアを開発してきており、その経験を生かして、韓国や日本の高齢者に精神的な健康を供与できる新しいソフトウェアを、日本企業と共同で開発したい。具体的には3D技術やAI技術を使って、高齢者を精神的に癒すソフトや、高齢者の雇用促進に役立つソフトを、日本人の心理・精神関連に詳しい企業、あるいは高齢者市場に強い企業と組んで開発していきたいと思っている。連携ができれば、将来的には合併会社設立も検討可能である。



パリ空港向け雇用促進ソフト

IFR02

# メイド・イン・トラッカー

## Made in Tracker

[参加予定者] 代表取締役

[本社] トールーズ

[他事務所] ー

[HP] <https://madeintracker.com/>

取引先の航空機ブレード  
(イメージ)

- 設立年 : 2023年
- 資本金 : ー
- 従業員数 : 4名
- 売上高 : 500万円
- 事業内容 : AI、ブロックチェーンを活用したサービス
- 主要製品 : DPP(デジタル製品パスポート)、トラッキングサービス、マーケットプレイス
- 取引先 : 飛行機解体業者
- 国際認証 : ー
- 日本企業との取引経験 : ー

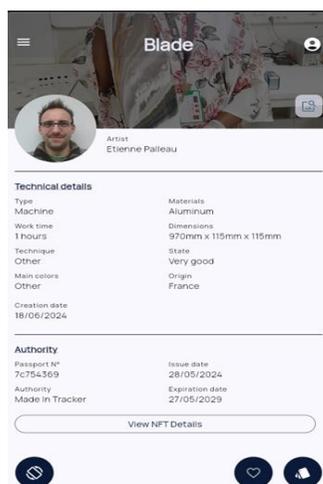
### [会社概要]

航空宇宙業界のデータ共有に革命を起こすSaaSプラットフォームを開発したソフトウェア会社であり、航空宇宙サプライチェーンを変革するというビジョンを持つ若い企業である。当社の最先端ソリューションの強みは、航空機部品のライフサイクル全体にわたって可用性、整合性、トレーサビリティを最適化し、手動で断片化されていることが多いデータを包括的なオンデマンド情報に変換する機能を有することである。この移行により、セキュリティが強化されるだけでなく、運用効率も大幅な向上を可能にする。当社は航空宇宙部門の独自の課題に対する深い理解と、カスタマイズされたソリューションの提供により顧客に貢献している。

### 商談会参加目的

#### ■ 共同開発・技術提携

AI、ブロックチェーンのプラットフォーム機能とパフォーマンスを向上させるために日本企業との共同開発・技術提携を希望している。シリアル化された製品に関する非構造化データを大量に持つ産業パートナーとともに、認証文書をリンクさせるといった課題を解決したいと考えている。パートナーとなる日本企業とともに、大量のデータを効率的に処理するソリューションの拡張、革新的で国際的なトレーサビリティプラットフォームの開発を実現させることを期待している。



DPP  
(デジタル製品パスポート)

IFR03

# ファシリティ FACIL'ITI

[参加予定者] 取締役  
[本社] リモージュ  
[他事務所] 日本（東京都千代田区）  
[HP] <https://www.facil-iti.com/>



日本語ウェブサイト

- 設立年 : 2018年
- 資本金 : 2億3000万円
- 従業員数 : 30名
- 売上高 : 3億2000万円
- 事業内容 : ソフトウェア・システム開発
- 主要製品 : 読字障害・視覚障害対応ウェブ  
サイト向けソリューション
- 取引先 : 行政機関、各種企業
- 国際認証 : B Corp認証
- 日本企業との取引経験 : 有

## [会社概要]

読字障害・視覚障害を持つユーザーに対応するためのウェブサイト・ソフトウェアソリューションを開発提供するフランス企業。

WHOによれば、世界人口の約25%は、読むことができない・理解できない・操作ができない等の理由により各種オンラインコンテンツへの対応が困難であるとされている。こうした課題に対応するために当社は、ニーズに応じて文字やボタンのサイズ・色を変更したりヘルプ機能を追加したりするカスタマイゼーションを簡単に行うことができるサービスを提供し、既に日本を含む世界各地で販売されており、約5百万人に利用されている。

## 商談会参加目的

### ■ 共同開発・技術提携

当社の提供するサービス・ソリューションについて、日本語向けのローカライゼーションを中心とした共同開発のためのパートナーを探索している。

当社の提供するサービス・ソリューションは、読字障害や視覚障害を持つユーザーへの対応に特化したものであり、アルファベットと異なる文字体系を持つ日本語に対応するためには日本企業との連携が必要と考えている。当社は既に日本法人を持ち日本でサービス提供を行っているが、日本法人はセールス機能に特化しており本件はR&D関連の商談となるため、本社のあるフランスから商談会参加を予定している（日本法人からも同席予定）。



サービス導入事例

IMA04

## ダマンテ (M)

D'amante (M) Sdn Bhd

[参加予定者] 取締役

[本社] カジャン (セランゴール州)

[他事務所] ー

[HP] <https://www.damante.com.my/>

- 設立年 : 1999年
- 資本金 : 6600万円
- 従業員数 : 76名
- 売上高 : 8億7000万円
- 事業内容 : 情報機器およびシステムの開発
- 主要製品 : 旅客情報表示システム、緊急通報システム、中央監視制御システム
- 取引先 : 公共輸送機関、高速道路運営機関
- 国際認証 : ISO 9001
- 日本企業との取引経験 : ー

## [会社概要]

交通、運輸、航空等の分野で、情報通信関連システムの開発製造に携わる企業。現在では、主として鉄道向け旅客情報システム、高速道路用の緊急通報システム、ビルや各種施設向け中央監視システム、(SCADA)等を主として手掛けている。

ソフトウェア開発・システム開発に強みを持ち、自社内に専門家・エンジニアによる開発チームを有している。必要なハードウェアについては基本的に外部から調達している。常に顧客を最優先に考え、信頼性と安定性および最新の技術・ノウハウにより、多岐にわたる顧客のニーズにお応えしている。



鉄道用旅客情報表示システム

## 商談会参加目的

## ■ 共同開発・技術提携

運輸、交通、航空、あるいはスマートシティといった分野で、いわゆる「インダストリー4.0」の導入・活用に関する共同開発・技術提携についての商談を日本企業と実施したい。

具体的には、上記分野におけるデータ処理や情報通信・監視制御システムについて、IoTやAI・機械学習、AR(拡張現実)といった先端技術の活用に関心があり、そのような分野・領域の技術・ノウハウを持つ日本企業との商談を希望している。



高速道路用緊急電話

IFR04

マンガス.IO  
MANGAS.IO

[参加予定者] 代表取締役  
[本社] カーン、フランス  
[他事務所] パリ  
[HP] [www.mangas.io](http://www.mangas.io)



月額サービス広告



購読サービス広告

- 設立年 : 2019年
- 資本金 : 110万円
- 従業員数 : 10名
- 売上高 : 8400万円
- 事業内容 : 漫画購読サービス
- 主要製品 : 定額制漫画購読サービス
- 取引先 : 個人、及びフランス国鉄、仏マクドナルド、図書館、学校等
- 国際認証 : ー
- 日本企業との取引経験 : ー

### [会社概要]

当社はフランスにてデジタルプラットフォーム上で漫画の購読サービスを提供している。月額等のサブスクリプションで購読でき、既に20万件以上の申し込みがある。これから2年以内にイギリス、ドイツ、イタリア、スペイン、ポルトガルにて同様の定額サービスを提供開始する予定で、各国の漫画出版社とのパートナー契約を急いでいる。海賊版の流通により日本の漫画出版は既に3000億円以上の被害を受けているといわれており、正規の購読ルートを海外にて早期に構築する必要がある。紙媒体での流通だけでなく、簡易なデジタルプラットフォームを利用した購読サービス形態は、日本を含むアジア地区での需要も大きい。

### 商談会参加目的

#### ■ 代理店契約・日本製品の販売

既に40を超える出版社と300タイトルあまりの漫画購読サービスを提供しているが、世界を代表する日本漫画をもっとフランスにて提供したい。日本の漫画作家・出版社とパートナー契約を締結してフランスを中心とする欧州でのデジタルプラットフォーム上購読サービスに載せたい。既にフランス国鉄、仏マクドナルドや学校、図書館等と当社プラットフォーム利用契約を結んでおり、漫画の新たな購読ツールとして注目されている。海賊版による損害を防ぐ意味でも当社購読サービスによる正規ルート構築に向けて、漫画大国日本の多くの出版関係者との商談を期待する。

#### ■ 共同開発・技術提携

当社デジタルプラットフォーム上での購読サービスについては既に日本を含むアジア諸国（インドネシア、ベトナム）からも引き合いがあり、日本でのサービス提供開始に向けて、技術のローカリゼーションやAI利用の翻訳技術等の技術提携、共同開発パートナーを探している。将来的な日本における合併会社設立も視野に入れたパートナー候補との商談を期待している。

IVN05

# ヴィーセック

## VSEC

[参加予定者] 代表取締役会長  
 [本社] ハノイ  
 [他事務所]—  
 [HP] <https://vsec.com.vn/>



当社HPのイメージ画像

- 設立年 : 2009年
- 資本金 : 1億500万円
- 従業員数 : 70名
- 売上高 : 4億5000万円
- 事業内容 : 情報通信業
- 主要製品 : サイバーセキュリティ
- 取引先 : 金融機関、大企業
- 国際認証 : —
- 日本企業との取引経験 : 無

### [会社概要]

当社は、サイバーセキュリティという新しい事業領域においては比較的歴史と実績を積んでいる。ベトナムで最初にペネトレーションテストとSOCサービスの国際セキュリティ基準の準拠をCRESTに認められた組織である。累計で何千もの国内外の企業・組織にデータ保護の支援を提供し、現在、500超の顧客企業と取引している。販売先は、ベトナム全土に加え、一部はシンガポール、オーストラリア、カンボジア輸出している。サービス内容は、ITシステムのセキュリティを評価するペネトレーションテスト、重要で機密性の高いデータを持つ企業向けにサイバー犯罪者の攻撃をシミュレートするディープペネトレーションレビュー、24時間の情報セキュリティ運用監視である。

### 商談会参加目的

#### ■ 合併会社の設立

ASEAN市場へのサービス・製品販売に向けて、サイバーセキュリティ分野、特に脅威インテリジェンスプラットフォーム、SOAR/SIEMに取り組む日本企業と合併会社を設立したい。現在は、ベトナム市場での販売が9割で、他国の市場での繋がりが殆どなく、ネットワークを強化したいと考えている。新規ビジネス開発や販売での合併事業を想定している。当社は7500万円を出資する予定である。設立場所は、シンガポールを希望する。日本企業にとっては、新市場開拓と増益の機会を得るメリットがある。



オーストラリアの  
国際会議で発表の様子

ITW04

# リーディング・アイデア

## Leading Idea Ltd.

[参加予定者] 取締役  
 [本社] 斗六市（雲林県）  
 [他事務所] 米国  
 [HP] <https://www.li.com.tw/>



各種アプリケーション・ソリューション（イメージ）

- 設立年 : 2007年
- 資本金 : 2250万円
- 従業員数 : 5名
- 売上高 : 1450万円
- 事業内容 : ソフトウェア・システムの開発
- 主要製品 : 各種企業向けアプリケーション（IoT、コミュニケーション、ERP等）
- 取引先 : 各種企業
- 国際認証 : ー
- 日本企業との取引経験 : 無

### [会社概要]

当社はコンピュータ関連のハードウェア、ソフトウェア、ウェブデザイン、ネットワーク、システム、データベース等の開発を行っている。また具体的なサービスとしては、各種企業向けのDX推進、ERPシステムや3CXシステムの開発導入、AI導入や専用ソフトウェアの開発・カスタマイゼーション、更に高齢者施設のスマート化となる。先進技術と専門的スキルにより様々なニーズに応じた最適なソリューションを提供し、IT/デジタルの活用により顧客の競争力強化・ビジネス発展に貢献することを目指している。

### 商談会参加目的

#### ■ 日本企業からの購入

当社は各種企業に対しERPシステムや専用ソフトウェアの開発提供を行っており、更に産業用ロボットアームの導入による工程自動化の分野への展開を検討している。こうした領域・分野において、当社の提供するソリューションの高度化・付加価値向上に役立つ製品（ハード・ソフト）について日本企業からの購入に向けた商談を行いたい。

具体的には、EPRの機能拡張モジュールやAIアプリケーション、ソフトウェア開発の効率向上のための各種ツール類、モーションコントロールや精度・操作性向上のための産業用ロボットアーム関連デバイス等に対する関心が高い。

#### ■ 合併会社の設立

当社は高齢者向け施設へのIoT導入によるスマート化に注力しており、この分野において日本企業との合併会社設立に向けた商談を行いたい。

合併目的は、日本の先進技術と知見の導入により、安全性や快適性を備えた高齢者施設向けのスマートソリューションを台湾・日本にとどまらずグローバル市場に向けて提供することである。具体的には、遠隔モニタリング、自動コントロール、健康モニタリング、センサー等のスマートホーム用デバイスや関連技術に関心がある。

ITW05

# エバーガード・テクノロジー

## EverGuard Technology Co.,Ltd.

[参加予定者] 代表取締役

[本社] 台南市

[他事務所] ー

[HP] <https://www.everguard.com.tw/>QRコードを使用した  
スマートドアロック

- 設立年 : 2000年
- 資本金 : 1700万円
- 従業員数 : 12名
- 売上高 : 1億5000万円
- 事業内容 : 情報通信機器の製造販売
- 主要製品 : スマートドアロック、セキュリティ関連システム、IP電話システム、
- 取引先 : 各種企業・施設等
- 国際認証 : ISO9001
- 日本企業との取引経験 : 無

### [会社概要]

2次元バーコードを利用した電子ドアロックシステムをはじめとして、IP電話・インターホン、緊急通報、ナースコール、チェックイン、入退館管理等の情報通信機器を製造販売する企業。主な顧客はホテル等の宿泊施設やオフィス等となる。

当初は家電製品・電子機器のOEMメーカーとして出発したが、緊急用インターコムシステム等の開発に伴い自社ブランド製品の製造販売を展開・拡大してきた。

顧客の要望に耳を傾け、最新技術の導入により常に製品を改善し続けることで、最適かつ総合的なソリューションを顧客に提唱し続けている。

### 商談会参加目的

#### ■ 共同開発・技術提携

旅行・宿泊施設向けのシステムアプリケーションについて、日本企業との共同開発・技術提携を目的として商談を行いたい。具体的には、自動ドアロックシステムやAIを活用した自動チェックインシステム等、スマートホテル・スマートオフィス関連のアプリケーションを想定している。

当社は二次元バーコードを利用したスマートドアロックにより宿泊施設等のスマート化の分野で事業展開を行っており、ハードウェア開発からソフトウェアプラットフォームの構築まで、多数の経験・実績を有している。

日本企業の優れた技術・製品の導入により、更にこの分野の革新をリードしていきたいと考えている。



IP電話

ITW06

# グリアクラウド

GliaCloud Co., Ltd.

[参加予定者] 取締役

[本社] 台北市

[他事務所] ー

[HP] <https://gliacloud.com/ja/>

ゆるキャラが登場する動画例

当社AIが生成した  
ゆるキャラの動画例



ゆるキャラが登場するバナー例

生成キャラクターの活用  
例

- 設立年 : 2015年
- 資本金 : 4500万円
- 従業員数 : 40名
- 売上高 : 3億9000万円
- 事業内容 : 生成AI開発
- 主要製品 : テキストデータからの動画生成サービス
- 取引先 : 広告代理店、マスメディア
- 国際認証 : ー
- 日本企業との取引経験 : 有

## [会社概要]

メディアおよび広告業界向けにAIを用いてテキストデータから高品質な動画を生成する技術を提供する事業を展開している。テキストコンテンツ、ソーシャル投稿などから動画を生成することができ、数千の台湾中小企業のマーケティングやブランディングでのデジタル化を支援し、延べ90億回以上の再生回数を生み出した。COMPUTEX2023のオープニングで台湾の主要な次世代AIテクノロジーの1つとしてNVIDIAによって紹介され、また効率的な動画制作を目的とした日本のIT企業との提携も既に行っている。日本語に堪能なスタッフもおりローカライズに問題はない。

## 商談会参加目的

### ■ 共同開発・技術提携

当社の動画生成AI技術を用いた新たな事業領域の可能性について商談を希望している。具体的には、当社の技術とシナジーが得られそうな日本のAI開発事業者を想定している。更に当社のメイン事業領域である広告やメディア以外での動画活用ニーズを持つ事業者との商談も希望。広告材料を印刷している事業者と提携して広告情報から動画を作りたい、動画サイネージを簡単に作りたい商業施設、あるいはそういったニーズがある商社・広告代理店なども想定される。当社サービスを活用したマーケティングやブランディングの市場性があれば将来的に日本に拠点を作ることも視野に入れている。

IFR05

## ブルー・フロッグ・ロボティクス

### BLUE FROG ROBOTICS

[参加予定者] 代表取締役

[本社] パリ

[他事務所] ー

[HP] <https://www.bluefrogrobotics.com/>

Buddy導入例

- 設立年 : 2014年
- 資本金 : 1500万円
- 従業員数 : 13名
- 売上高 : 1億円
- 事業内容 : AIロボットの製造・販売
- 主要製品 : 感情AIロボット“Buddy”
- 取引先 : 卸売業、小売業
- 国際認証 : ー
- 日本企業との取引経験 : ー

#### [会社概要]

2022年からフランスの学校へのロボット配置が試験的に進む中、当社は欧州全域におけるソーシャルロボティクスの主要なプレーヤーである。

主力製品として感情を持つコンパニオンロボット“Buddy”を開発し、教育現場での活用に加え、障害者や高齢者への支援など社会性の高い事業への展開を進めており、Buddyを開発者・技術者のためのロボットプラットフォームへと整備しつつある。

日本との関係では、2018年CEATECへ参加。2024年5月の来日時には前経済産業大臣にBuddyを紹介する機会に恵まれた。

#### 商談会参加目的

##### ■ 共同開発・技術提携

Buddyの活用分野である教育、医療福祉、観光業、あるいはそれらの分野に商流を持つ流通業、小売業などとBuddyの普及や機能強化に向けた商談を希望。マーケティングの側面のみならず、Buddyの開発やローカライズに向けてJavaを使えるシステムプロバイダやアフターサービスを担える企業との商談も可能。逆に、同様の製品や技術を有する日本企業のフランス・欧州展開についても商談につながる可能性がある。商談相手の企業規模は問わない。



日本政府との記念写真

ITW07

# サンネット・テクノロジー

## SUNET TECHNOLOGY CO., LTD.

[参加予定者] 代表取締役  
 [本社] 台北市  
 [他事務所] ー  
 [HP] <https://www.sun.net.tw/en>

### [会社概要]

台湾最大の人材開発プラットフォームであり、デジタルを通じた人材開発に関する多くのノウハウを有するITサービス事業者。数百の高等教育機関へのデジタル学習システム導入に加えて、大手日系企業など多くの企業に対して包括的なデジタル学習やタレントマネジメントの機会を提供し、人材育成のデジタル化を推進。メディア登場や表彰歴も多数。近年では中国を中心にインドネシア、南アフリカにも事業展開。幼児から高齢者に至るすべての年代に対する教育機会の拡大を目指している。日本語のできるスタッフが複数名在籍。

- 設立年 : 1996年
- 資本金 : 4億9000万円
- 従業員数 : 134名
- 売上高 : 9億6000万円
- 事業内容 : ITサービス業
- 主要製品 : デジタル教育、人材開発コンテンツ
- 取引先 : 大手企業、政府機関
- 国際認証 : ISO/IEC27001, 27701
- 日本企業との取引経験 : 有

### 商談会参加目的

#### ■ 共同開発・技術提携

高齢者介護に関連するEdTechやAI活用をテーマとして、日本の教育コンテンツや医療介護用システムの開発事業者などとの共同開発に関心が高い。当社は以前からこの領域に関心を持ち、音声入出力、集約、高齢者との対話を通じて文書を生成するテクノロジーを研究中。協業領域として例えば、AIが高齢者の経歴をコンパニオンとして聞き出しライフムービーを制作、健康監視システムやAI主導の高齢者ケア、ロボットコンパニオンなどの分野へのデジタル教育や人材育成の視点の適用、また、人材管理ソリューションによる介護士のスキルアップへの貢献、高齢者のより良いケアや介護施設のより効率的な運営の実現に向けての技術適用、などについて商談したい。システムをそのまま購入するよりも共同開発の意向が強い。また、当社の既存サービスや新サービスの日本市場における販売代理店となりうる企業であるとなお良い。



コンテンツイメージ



コンテンツの概要

IVN06

## ティン ギオン コンピューター アンド コミュニケーション Thanh Giong Computer and Communication Joint stock company

[参加予定者] 取締役

[本社] ハノイ

[他事務所] ー

[HP] <http://www.thanhgiong.com.vn/>

Thanh Giong  
デスクトップコンピュータ

- 設立年 : 2005年
- 資本金 : 6700万円
- 従業員数 : 30名
- 売上高 : 5億6000万円
- 事業内容 : IoT製品開発、製造、販売業
- 主要製品 : IoT関連製品、通信機器、ソフトウェア
- 取引先 : 商社
- 国際認証 : ISO9001、ISO14001、ISO27001、ISO45001
- 日本企業との取引経験 : 有

### [会社概要]

ベトナムブランドのコンピューター等、IoT関連製品の研究開発部門や製造工場を擁する「ベトナムのトップ5企業」に名を連ねるテクノロジー企業である。当社の主要製品は、IoT関連製品、通信機器等であるが、インターネットや携帯電話に関連するソフトウェアの開発や設計、コンサルティング等も実施している。

特にベトナムのオリジナルブランドである「Thanh Giong コンピューター」、「Bambooオールインワンコンピューター」は当社の製造によるもので、厳格に管理された品質システムをクリアした上で、現在はベトナム国内の企業や官公庁で使用されている実績がある。

### 商談会参加目的

#### ■ 代理店契約・日本製品の販売

コンピューター関連のコンポーネント、テクノロジー製品を供給可能な日本のメーカーまたは商社との商談を希望している。具体的にはモニターやパネル、電源等の製品に関心が高い。当社のパートナーとなる日本企業は、当社が保有するベトナム全土にわたる販売ネットワークを通じて市場参入が可能である。当社に提案されるデバイスは、求められる品質基準を満足させることに加え、CEマーキング認証の取得が求められる。

#### ■ 共同開発・技術提携

現在、外部から調達しているスクリーンパネル、電源、オールインワン・ミニPC製品用のスクリーンバック等の製品を自社で製造することが計画されており、その延長として工場の建設についても予定されている。但し当社はこれまで上記の電子部品の製造経験がないことから、経験豊富な日本企業との共同開発・技術提携を通じて、製造、プロセスエンジニアリング、ビジネス開発といった広範な協業を期待している。当社と協業する日本企業とは長期視点での関係を築きたいと考えている。



Bamboo AIO

IVN07

バクリエン

Bachlien Joint Stock Company

[参加予定者] 取締役（海外担当）

[本社] ハノイ

[他事務所] ー

[HP] vietmro.com



作業用工具



電子機器・化学薬品



作業着、備品

- 設立年 : 2006年
- 資本金 : 4億5500万円
- 従業員数 : ー
- 売上高 : 5億3000万円
- 事業内容 : 産業用副資材供給
- 主要製品 : 組立工具、部品、事務所備品等
- 取引先 : 自動車メーカー、電子機器メーカー、ホテル等
- 国際認証 : ー
- 日本企業との取引経験 : 有

### 【会社概要】

当社は工場、事務所等、あらゆる産業現場にて必要となる副資材、消耗品＝間接材（直接材＝原料、中間財は含まない）を供給する。品揃えと迅速なサービス＝即納体制が売り物で20万社を超える世界中の供給元から仕入れている。ベトナムにおける日本、韓国、中国系製造メーカーが主な客先であり、日本の光学機器メーカー（ベトナムに3工場あり）とは創業以来の関係である。工場現場で必要となる組立用工具、部品、消耗品、モーター、ポンプ等のメンテナンス用機器から工員の作業着、清掃用具等、また、あらゆる事務所にて使用する事務用品、備品に至るまで取り扱う。自動車用リレーでは日本の代表的電機メーカー製品も取り扱う。

### 商談会参加目的

#### ■ 代理店契約・日本製品の販売

自動車メーカー工場向け消耗品、部品は、最近のEV化にて多くの電子機器、電子部品を必要としており、取扱の比率も高まってきていて、純正品でも代替の利くような電子機器・部品の品ぞろえを増やしたい。電子機器メーカー、光学機器メーカーの副資材もデジタル化により大きく変化してきており、新規開発品に対する引き合いも多く、日本の電子部品開発メーカーとの取引も重要である。電子機器、部品メーカーでベトナムへの供給を目指すメーカー、商社との商談を期待している。

IIN03

## シーカ・インタープラント・システムズ SIKA Interplant System Limited

[参加予定者] 取締役  
[本社] ベンガロール（カルナータカ州）  
[他事務所] ー  
[HP] <https://www.sikaglobal.com>



カーゴフック

- 設立年 : 1969年
- 資本金 : 7700万円
- 従業員数 : 90名
- 売上高 : 2億円
- 事業内容 : 航空宇宙・自動車関連部品の製造
- 主要製品 : 航空宇宙・自動車向け部品、  
機械部品メンテナンス
- 取引先 : 航空機・自動車製造業
- 国際認証 : AS9100D
- 日本企業との取引経験 : ー

### [会社概要]

当社は1969年に設立されてボンベイ証券取引所に上場した。現在はバンガロールに本社をおき、テクノロジーパークも設立、インド全土での販売ネットワークを維持している。事業内容としては、インドの航空宇宙・防衛・宇宙・自動車分野に焦点をあてた部品等を製造している。AS9100D認定をうけた当社の主な事業は、高度なエンジニアリングプロジェクト、製造及びソリューション提供、付加価値の高い流通事業に支えられており、北米、ヨーロッパのグローバル企業と関係を構築しつつインド市場を開拓してきた。日本企業とも是非長期的な提携関係を築きたい。

### 商談会参加目的

#### ■ 代理店契約・日本製品の販売

当社の既存製品ラインナップ・事業領域の拡大を目指し、航空宇宙関連部品製造、ハイブリッド・水素・EV自動車の部品・ソリューション提供、再生可能エネルギー技術をもつ企業、かつ同分野で実績のある日本企業と商談を希望する。50年以上にわたるインドでの事業実績並びにその過程で構築されたパブリック・プライベート両部門にまたがる強固な販売ネットワークを活用し、インドでの市場拡大を目指していく。

#### ■ 共同開発・技術提携

日本企業との提携の形態としては、上記の日本製品の販売代理店のみならず、技術提携、あるいは将来的には合併設立も視野に検討していきたい。まずは商談会を通して、日本企業のもつ技術を確認のうえ、どのような技術提携が可能か考えていきたいと思っている。技術提携ならびに合併会社設立において当社が提供できることは、インド市場に対する知識・経験、既存インフラ、顧客ネットワーク。尚、合併の場合は、インドでの設立、当社が51%の出資比率とすることを念頭においている。



アクチュエーター

IBE02

# アークセック

## arcsec NV

[参加予定者] 代表取締役

[本社] クールネ

[他事務所] ー

[HP] <https://www.arcsec.space/>

Sagitta スタートラッカー  
(クロスボアサイト精度  
2 秒角、1 シグマ)

- 設立年 : 2020年
- 資本金 : 3750万円
- 従業員数 : 20名
- 売上高 : 2億7000万円
- 事業内容 : 宇宙光学製品開発業
- 主要製品 : スタートラッカー、SSAデータ、人工衛星の姿勢制御装置
- 取引先 : 自動車製造業、研究機関
- 国際認証 : ー
- 日本企業との取引経験 : 有

### [会社概要]

当社はベルギーのルーヴェンにある研究大学のスピンオフ企業である。主力製品は、スタートラッカー、リアクションホイール、および完全な姿勢決定および制御システムである。現在、宇宙ゴミを検出および特徴付ける機能を備えたスタートラッカーを拡張しており、大規模な SSA (宇宙状況把握) センサーネットワークを構築している。SSAは世界的な課題で、研究は初期段階である。

当社はこの問題に取り組む為に世界的なパートナーシップを構築したい。研究開発の40%は、ESA (欧州宇宙機関) およびEIC (欧州投資会議) から出資を受けている。当社製品はJAXA等にも納品実績があり、商談会では日本市場への販売も視野に入れたい。

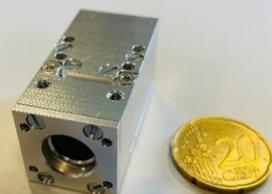
### 商談会参加目的

#### ■ 日本企業からの購入

スタートラッカーに使用するイメージセンサーを購入したい。このシステムは星の画像を撮影し、その画像に基づいて宇宙船の方向を決定する。求める主な仕様は、白黒センサー、近赤外線に感度があること、ノイズがごく僅かであること、ピクセルサイズは約 2 ~ 5 マイクロメートル、最大 2000 x 2000 ピクセル、である。価格は16万円/個まで、数量は年間50-200個を予定している。新製品ライン用で、2025年から購入を開始したい。

#### ■ 共同開発・技術提携

宇宙デブリ検出とSSAに関する技術協力をしたい。SSA データに基づくサービス (宇宙交通管理、統計分析など) を提供する日本企業が、当社のセンサー ネットワークが提供するデータ使用に関する専門知識をもたらすことを期待している。デブリを除去する顧客企業が要件を提供して、当社がカスタマイズ調整やネットワーク構築したりするのに役立つからである。主な焦点は、TRL (技術成熟度レベル) 5 と TRL 9 の間の研究である。中期的には、SSA センサー ネットワークの試作と展開が次のステップである。



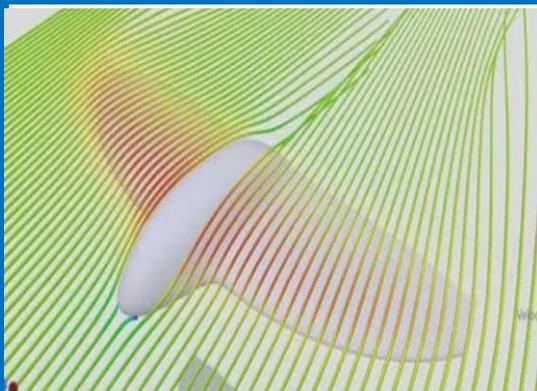
世界最小の高精度Twinkle  
スタートラッカー  
(クロスボアサイト精度  
3 秒角、1 シグマ)

IBE03

# ザストルギ

## Zastrugi NV (AirShaper)

[参加予定者] 代表取締役  
 [本社] アントワープ  
 [他事務所] ー  
 [HP] <https://airshaper.com/>



ドローン、飛行試験

- 設立年 : 2017年
- 資本金 : 4480万円
- 従業員数 : 2名
- 売上高 : 4800万円
- 事業内容 : 空力設計ソフトウェア開発
- 主要製品 : 空体・流体力学シミュレーション用ソフトウェア
- 取引先 : 自動車・機械製造業など
- 国際認証 : ー
- 日本企業との取引経験 : 有

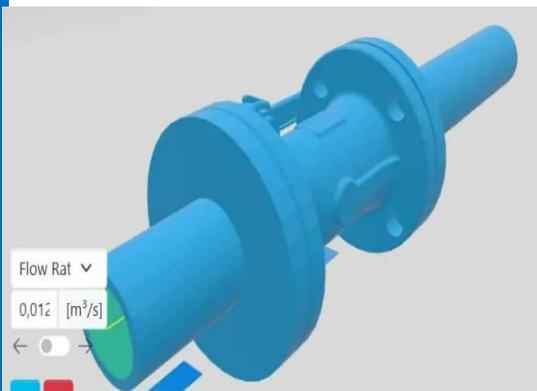
### [会社概要]

当社は空体・流体力学のシミュレーションソフトウェア開発を行う。通常はソフトのライセンス（3次元熱流体解析ソフト）を購入し、ハイスペックのPCにダウンロード、ソフトウェア操作の専門家によって使用可能となるが、そこまでの費用で少なくとも5千ユーロ近く、高いものだと10万ユーロを超える場合が多い。当社ソフト（AirShaper）はクラウド上にあり、誰でも初期ライセンス費用なしで、一回数十ユーロで簡単に空体力学／空力設計のシミュレーションが可能となる。自動車、ドローン、飛行機、船舶、建築物等の空気抵抗を簡単に割り出し、後の物理的開発の基盤構築を可能にする。

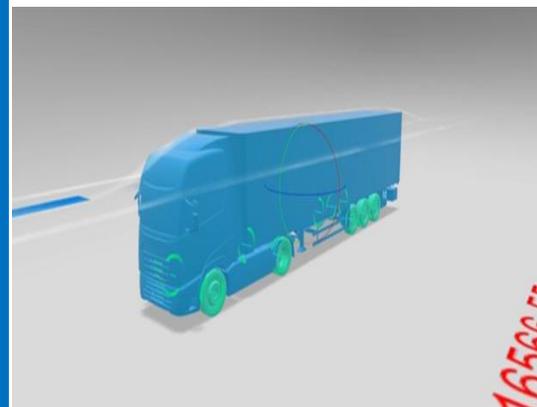
### 商談会参加目的

#### ■ 共同開発・技術提携

欧米では既にネット上の説明で販売は順調で、多くの企業が使用開始している。中小企業で空気抵抗／空力設計が大きな製品開発上の要素になる場合、大企業でも通常の3次元熱流体解析ソフトを購入して自社コンピューターによる本格的な運用プロセスをスピードアップしたい場合に非常に有用となる。一番問題になりそうな部分の解析を集中して簡単に、安くシミュレーションできるため、費用、時間のセーブになり、製品開発を格段にスピードアップできるもの。航空機分野などにおいて、共同開発先を探している。



バルブ、数値流体力学



トラック、空力設計

ITH01

## Kメタル トレーディング

K METAL Trading Co. Ltd.

[参加予定者] 取締役

[本社] バーン・クアイ (ノンタブリー県)

[他事務所] ー

[HP] <https://www.kmetal.co.th/>

3方向バルブ

- 設立年 : 2014年
- 資本金 : 7000万円
- 従業員数 : 15名
- 売上高 : 3億7400万円
- 事業内容 : 配管設備品輸入販売
- 主要製品 : バルブ等の配管製品
- 取引先 : ゼネコン、ガス・電設等設備  
施工会社
- 国際認証 : ー
- 日本企業との取引経験 : 有

## [会社概要]

当社は、インフラ工事用バルブ、パイプ、フランジ、フィッティング、ホース等の専門商社である。タイではバンコク新国際空港、チェンナイ、プーケット国際空港に代表される多くの国家プロジェクトにて供給実績がある。

日本の代表的ボールバルブメーカーのタイにおける総代理店として重要なインフラ工事に関わっているもので、液体、気体、粉粒体等、対象物の形状や、粘度、温度、圧力等の性質にもすべて対応可能な品揃えを誇り、一部は輸入品、タイ国内生産分も含め自社ストックを持ち、メンテナンス等の緊急需要にも応じることができる。



シームレスステンレスパイプ

## 商談会参加目的

## ■ 代理店契約・日本製品の販売

日本の有名ボールバルブメーカーのタイ総代理店として、国家プロジェクトのみならず、日本企業のタイにおける大型建設プロジェクトに数多くかかわっており、ゼネコン、空調メーカー、ガス、電気設備系の多くの日本企業とは30年以上のかかわりがある。

またあらゆるインフラ配管工事に、バルブを中心として関わっており、タイの配管市場に進出したい日本の配管製造業者又は卸売り業者との商談を希望し、今後特殊バルブなどの配管製品については、日本の新製品を取り扱っていきたいと考えている。



フランジ

IVN08

ビナ・バルブス

Vina Valves Joint Stock Company

[参加予定者] 取締役

[本社] ハノイ

[他事務所] ー

[HP] <https://vvn.com.vn/>

## [会社概要]

当社は、バルブ、蛇口、真鍮アクセサリ、及び防火用製品のベトナムにおける業界リーディングカンパニーである。防火バルブとアクセサリは認証を取得して、北米にも輸出されている。当社のコアバリューは、社内R&Dセンターによる継続的なイノベーションと、品質・安全・環境を重視するいわば日本式生産管理哲学の導入である。製造としては真鍮の鍛造製品を伸ばし、素材についてはステンレスにも拡大することでマーケットを拡大してきた。今回の商談会においては、同業者と提携することで、製造技術、品質の向上を狙いたい。

- 設立年 : 2016年
- 資本金 : 6億円
- 従業員数 : 100名
- 売上高 : 18億3000万円
- 事業内容 : バルブOEM製造
- 主要製品 : 真鍮バルブ、防火用製品
- 取引先 : バルブ、防火用器機製造業
- 国際認証 : ISO9001
- 日本企業との取引経験 : ー

## 商談会参加目的

## ■ 共同開発・技術提携

真鍮部品を製造している企業、あるいは水供給事業に対し、バルブ・関連アクセサリ等の製造・開発について技術提携をしたい。具体的な提携の方法は、製品・部品を購入、あるいは当社工場でのOEM製造等、多岐にわたる形態が考えられ、詳細については日本企業と議論のうえ検討していきたい。OEM製造会社ながらも、ベトナム国内の販売網を紹介することも可能である。加えて真鍮製品製造を通し構築された熱間鍛造の技術力と開発力の高さ、更には、日本の公的機関を通し、日本の生産システムも学んでいる点が当初の強みと考えている。



Pic 1

消化ホースバルブ・  
アクセサリ水供給事業用バルブ・  
アクセサリ

IIN04

## PSN コンストラクション イクイップメント

### PSN CONSTRUCTION EQUIPMENT PVT LTD

[参加予定者] 代表取締役  
 [本社] ベンガルール (カルナータカ州)  
 [他事務所] コチ、コーリコード  
 [HP] <https://www.psn.in/>



建設機械ディーラー

- 設立年 : 1922年
- 資本金 : 2100万円
- 従業員数 : 328名
- 売上高 : 74億2000万円
- 事業内容 : 建設機械、商用車、自動車部品販売業、自動車ファイナンス業
- 主要製品 : 建設機械、トラック、バス他
- 取引先 : 建設メーカー等
- 国際認証 : ー
- 日本企業との取引経験 : 有

#### [会社概要]

創業以来100年超の歴史を持つ企業グループである。インド最大の商用車メーカーであるVolvo Eicherや建設機械メーカーのTata Hitachiの販売代理店であり、両社からベストディーラー賞を複数回受賞した経験を有する。この他、インド全体で15以上の建機、商用車メーカーや部品サプライヤーとOEM契約を締結。75以上の顧客接点を保有し事業を展開している。最近ではスタートアップ企業とも協業し、認定中古建設機械や再生中古建設機械等の取引を拡大させている。当社の事業はインドの市場の拡大とともに成長し、過去10年間で売上高は年平均15%を実現している。

#### 商談会参加目的

##### ■ 代理店契約・日本製品の販売

自動車（商用車、乗用車、二輪車）及び建設機械用部品の事業分野でインドへの事業展開を検討中の日本企業との商談を希望している。特にクラッチ、ブレーキシステム、トランスミッション、ギア関連、エンジン部品、電気、電子機器等に高い関心を持っており、代理店契約を前提としたパートナーを求めている。

##### ■ 合併会社の設立

自動車業界や建設機械業界でのプレゼンスを強化するため、同業界の日系企業と合併会社の設立を希望している。具体的には、電気自動車関連技術、ハイブリッド技術、テレマティクス、車両分析、油圧、建設機械用アタッチメント、機械および車両診断等の分野での協業を望んでいる。また、防衛、航空宇宙、鉄道(高速鉄道、地下鉄)でソリューションを提供する企業と合併会社を設立する機会も検討している。

##### ■ 共同開発・技術提携

インド市場が従来の内燃機関から電気自動車やハイブリッド技術への移行を検討している中、商用車や建設機械分野でハイブリッド技術に取り組んでいる日本企業との共同開発・技術提携を希望している。特に走行距離の期待値、稼働時間要件や診断を含むパフォーマンスパラメータなどの分野での協業を期待している。

認定中古建設機械  
スタートアップ ディーラー

IPH02

## MVENT フィリピン (マーケット・ベンチャー・フィリピン)

### MVENT Philippines Inc.

[参加予定者] 取締役

[本社] パラニャーケ

[他事務所] ー

[HP] <https://www.mvent.com.ph>

自動車製造用工具

- 設立年 : 1984年
- 資本金 : 500万円
- 従業員数 : 28名
- 売上高 : 5600万円
- 事業内容 : 産業用工具の輸入販売
- 主要製品 : 空気圧工具、電動ドライバー
- 取引先 : 自動車・電子機器製造業、医療施設
- 国際認証 : ー
- 日本企業との取引経験 : 有

### [会社概要]

当社は設立から現在に至るまで、主力取扱製品は日本製の空気圧工具である。最初の自動車業界顧客は日産フィリピンだった。その後成長を続けるフィリピンの半導体産業、日本の大手エレクトロニクス企業をサポートするための製品を当社製品ラインに加えてきた。

その後、電子工学製品を製造する日系企業がフィリピンに工場を設立するようになり、電動ドライバーや高性能ブラーといった商品を納めこんできた。常に地元の製造企業に新しい技術とソリューションを提供しており、日本の顧客と接する際は、できる限り日本の慣習に従うことに努めている。

### 商談会参加目的

#### ■ 代理店契約・日本製品の販売

当社の取扱製品ラインアップを拡大すべく、新たな日本製品を探している。主である自動車・産業機械用組立工具、半導体用組立工具に関心が高く、特に小企業向け販売を念頭に圧縮空気式工具を取り扱うこととしたい。また病院用ナースコールボタン、ベッドモニタリング機能を有し、ナースセンターとの会話を可能とするナースコールデバイス・システムにつき、従来輸入していた台湾製の取扱がパンデミック以降なくなったため、新たなナースコール製品の取り扱いをしたく、提供可能な日本企業との商談も希望している。加えて工場・オフィス用のCCTV及びアクセルコントロールシステムにも関心がある。システム関係は、ハードウェア・ソフトウェア共に購入を検討している。1990年台から、日本企業との取引を継続し、日本の商慣習もよくわかっている点が当社の強みである。

半導体製造用工具

IKO02

K.R.S  
K. R. S Inc.

[参加予定者] 代表取締役

[本社] 釜山市

[他事務所] ー

[HP] <http://www.krsrack.co.kr/>

パレットラック



昇降パレット

- 設立年 : 2012年
- 資本金 : 1000万円
- 従業員数 : 7名
- 売上高 : 2億5000万円
- 事業内容 : 工場用設備・備品の製造
- 主要製品 : パレットラック、運搬用カート
- 取引先 : 自動車メーカー
- 国際認証 : ISO 9001
- 日本企業との取引経験 : 無

### [会社概要]

工場における部品等の保管用ラックを製造販売する企業。主力製品はパレットラックおよび部品用カート等であり、自動車メーカーや自動車部品のメーカーを主な顧客としている。近年、IoTやAIの導入に伴う工場のスマート化により、工場内物流（部品の保管、運搬等）についてもロボットや無人フォークリフトの導入等による自動化が進んでいる。またSDGsの浸透等によりの環境への配慮（環境に優しい素材・プロセスの使用）も重要なテーマとなっている。当社としても、こうした潮流に対応した新たな製品の開発投入に注力しているところである。

### 商談会参加目的

#### ■ 日本企業からの購入

パレットラック等の製品の製造にあたり、既存の鋼鉄に代わる新たな材料の調達・購入について日本企業と商談を行いたい。新たな材料については、既存の鋼鉄よりも軽量で、かつ耐荷重・耐久性の面で問題の無いものである必要があり、また耐錆・耐食腐性も求められる。環境に配慮した素材であれば更に望ましい。

#### ■ 共同開発・技術提携

新たなパレットラックの開発・製造について、日本企業との共同開発・技術提携を目的とした商談を行いたい。開発・提携の目的は、まずは従来の鋼鉄に代わる新たな材料（軽量で耐久性に優れ、環境に優しい素材）、更にはそれを使用した新たなパレットラック（スマートファクトリーに対応し、使い勝手と安全性に優れ、価格競争力のある製品）の開発である。

新たに開発した製品については、韓国・日本にとどまらずグローバルな市場での販売を想定している。

IIN05

# P.A.R.K. グループ

## P.A.R.K. GROUP

[参加予定者] 代表取締役  
 [本社] グルガオン (ハリヤーナー州)  
 [他事務所] インド国内  
 [HP] <https://parknonwoven.com/>



当社製品 (フィルター類)

- 設立年 : 1999年
- 資本金 : 1億3500万円
- 従業員数 : 1200名
- 売上高 : 75億円
- 事業内容 : 不織布製品の製造
- 主要製品 : 自動車等産業向けのフィルターや押出製品
- 取引先 : 自動車・電機製造業、アパレル業など
- 国際認証 : ISO9001、ISO14001
- 日本企業との取引経験 : -

### [会社概要]

当社は、不織布及びポリマー製品におけるインド有数のサプライヤーである。不織布や押出製品で幅広い製品群を持ち、大手自動車・電機メーカーなど多様な業界を顧客に抱え、世界65か国に顧客基盤を有する。濾過、自動車、複合材料、アパレル・ホーム、絶縁、EPPおよびジオテクスタイル用途向けにフィルターやインシュレータなどを供給。本商談会では、日本の同業社との商談を通じて、双方の保有技術を生かした新製品開発を行う足がかりとしたい。特に、インドで計画されている高速鉄道事業向けの製品や医療分野への展開において技術提携ができる企業との商談を希望する。

### 商談会参加目的

#### ■ 共同開発・技術提携

当社が手掛けるソフトトリム部品、ヘッドライナー、濾過、EPPと同様の事業を行っている日本企業との商談を希望する。インドの高速鉄道計画では日本からの車両技術が導入されることが決定しているが、当社からも一部の製品の納入を始めており、不織布やポリマー製品に関し技術的な提携を行いたい。加えて、医療用途のカートリッジフィルターやカプセルフィルターにも新たに組みたく、同種の高度な技術やノウハウを有する日本企業との提携を図っていきたいと考えている。



当社製品

MGE01

# シーメンスヘルスケア

## Siemens Healthcare GmbH

[参加予定者] 部長

[本社] エアランゲン

[他事務所] 70か国以上

[HP] <https://www.siemens-healthineers.com/jp/about>

CTスキャナ



MRI



血管造影装置

- 設立年 : 1980年
- 資本金 : 1805億円
- 従業員数 : 69500名
- 売上高 : 3兆4742億円
- 事業内容 : 医療機器の製造・販売
- 主要製品 : CT、MRI等
- 取引先 : 医療業界
- 国際認証 : ISO9001、ISO14385、CE、FDA、IEC60601等
- 日本企業との取引経験 : 有

### [会社概要]

エネルギー、インフラ分野の複合企業であるシーメンスAGからヘルスケア部門がシーメンス・ヘルスニアーズとして独立。医療技術の世界的リーダーシップ企業として、画像診断装置、臨床検査装置、放射線治療、病院向けデジタルソリューションなどの幅広い製品とサービスを提供している。

売上高の約50%が画像診断装置関連、30%が診断・分析装置関連、2その他20%。地域的に見ると40%が米国、30%以上が欧州、アフリカ、中東、そして25%がアジア。画像診断関連での主力製品は、CTスキャナー、MRI、PET装置、超音波診断装置、血管造影装置などがある。

### 商談会参加目的

#### ■ 共同開発・技術開発

ロボット工学、自動化、センサーと精密技術、モーターとドライブ、カバーとハウジング技術についての技術、製品、素材などの将来的な購入を目的として商談したい。画像処理、放射線治療、臨床検査の機器類の動作の正確性やスムーズさ、軽量化や強度向上に応用できるものを探している。具体的には、医療機器のケースカバーや操作パネルに使用される素材や部品、機構や患者の動きを検知して安全性を確保するセンサー技術などで、当社機器類への組み込みを想定しているためコンパクトで軽量なものが良い。また、画像診断装置の動作制御や操作性を統合し、最適化できる次世代装置の開発を進めており、同分野の共同開発・技術提携に関して商談を希望し、機器の可動部と患者・スタッフとの衝突回避、衝突検知、および機器類のスムーズで正確な動作をサポートする技術、機器表面に適用できる素材や技術など、機器の耐久性向上や軽量化と衝突防止性能に関する領域での連携に関心がある。

加えてAIソリューションとして特にメカトロニクスの課題に対する生成AIの開発に取り組む日本企業との商談を希望し、生成設計や大規模言語モデルの製造、研究開発業への応用に関心があり、将来的な連携を視野に提案して欲しい。

MMA01

## B ブラウン メディカル インダストリーズ

### B. Braun Medical Industries

[参加予定者] 取締役

[本社] ペナン

[他事務所] 64か国、300か所

[HP] <https://www.bbraun.com/en.html>

昨年発売した新製品  
Introcan Safety 2

- 設立年 : 1839年
- 資本金 : ー
- 従業員数 : 63000名
- 売上高 : 1兆4250億円
- 事業内容 : 医療機器製造業
- 主要製品 : 輸液療法製品、外科製品、透析製品
- 取引先 : 病院の内科、外科、ICU、救急室
- 国際認証 : ISO9001、ISO14001、ISO13485、FDA、CE
- 日本企業との取引経験 : 有

#### [会社概要]

当社は社歴185年、従業員数6万人超の企業で、ブラウン家の家族経営により現社長は6代目となる。

ヘルスケア関連5000製品を含むポートフォリオを市場導入し、そのポートフォリオはインターベンショナル血管療法・整形外科・神経外科・手術器具・滅菌装置・縫合糸などのグループ、体外式血液治療方法・排泄ケア・感染予防・ストーマ治療などのグループ、輸液療法・栄養療法・ペインセラピーなどのグループに分けられる。

世界64か国、300か所に拠点をもち、マレーシア国外の売上が大部分を占めている。販売国のトップ3は米国・ドイツ・中国である。

#### 商談会参加目的

##### ■ 日本企業からの購入

自社のポートフォリオを改善し、より競争力のある製品を顧客に提供するため、また更なる革新を推進し、優れた臨床パフォーマンスを確保するために幅広く製品・部品の購入を検討したい。例えば点滴療法におけるIVカテーテル・中心静脈カテーテル・針・その他の製品や製品をスマートにするためのデジタルセンシング技術などを想定している。

当社は最大の輸液療法サプライヤーの1つであり需要数量が非常に多くなる可能性があり、価格は交渉によるが、その分単価を低く抑えることを検討できる。

##### ■ 共同開発・技術提携

現在直面している課題は、製品ロードマップにさらなる革新をもたすことである。端材料・スマート製造・ヘルスケア分野のセンシングおよびAI技術・積層造形など製品に取り入れる重要技術、将来的な開発の余地があるものを求める。

スコープは、基礎研究・設計・試作・量産など広く想定している。深い専門知識と強力な販売チャネルを備えた最大規模の医療技術企業である当社とのパートナーシップにより、日本企業が革新的な製品を世界中の臨床現場へ提供し、大きな利益を得るチャンスとなるであろう。



Introcan Safety 2を  
患者に使用する様子

MTH01

# SCGケミカルズ

## SCG Chemicals PCL/Texplore Co., Ltd.

[参加予定者] 取締役

[本社] バンコク

[他事務所] アセアン諸国各地

[HP] <https://www.scgchemicals.com/en/>

### [会社概要]

当社は東南アジア地域で最大の総合化学品メーカーで、化学製品の川上から川下までを幅広く手掛ける。オレフィン原料からPE・PP・塩ビ製品まで、工業用途・消費者製品に至るまであらゆる製品分野をカバーしている。例えば、自動車部品、エネルギー分野・インフラ・食品包装・医療機器と製品分野は広くまたがる。

今回は上記の数ある領域の中から医療分野に絞って日本企業との商談を希望する。医療分野は、医療機器・医薬品・消耗品など多岐に及ぶが、原料から製品まであらゆる製品に対応可能、広く日本の最先端分野に関わる企業と関係を深めたい。

- 設立年 : 1989年
- 資本金 : 4830億円
- 従業員数 : 3000名
- 売上高 : 1兆9720億円
- 事業内容 : 化学品原料、製品製造
- 主要製品 : オレフィン原料、化学製品 (PE、PP等) など
- 取引先 : 自動車会社、インフラ企業、医療関連企業、電機メーカー等
- 国際認証 : ISO13485
- 日本企業との取引経験 : 有

### 商談会参加目的

#### ■ 代理店契約・日本製品の販売

医療分野では最先端の消費者向け医薬品やデジタル健康機器、感染制御関連製品に関して、当社製品の紹介や日本製品の購入検討などを双方向で話し合いたい。具体的には、医療機器や医療消耗品分野の特殊原料や特殊コーティング、例えば内視鏡用のパイプ材料、血液チューブ用の材料、呼吸器チューブ、また医療用マスク原料などの特殊材料が対象になる。また血液を凝固させない生体適応ポリマー (Biocompatible Polymers) などとも対象と考えている。

#### ■ 共同開発・技術提携

日本の最先端技術に基づく、抗菌塗工 (コーティング) 、デジタル調剤装置 (薬品調合) 、その他実験器具等の特殊用途について、技術提携、共同開発等の協議を特に期待している。また上記医療機器、消耗品分野で技術提携、共同開発に発展する分野があれば、幅広く対応する予定で、開発・提携方法にこだわらない提案を期待している。



医療機器用材料



医療用マスク材料

MTW01

# チャイナ・エコテック

## China Ecotek Corporation

[参加予定者] 代表取締役

[本社] 高雄

[他事務所] ー

[HP] [https://www.ecotek.com.tw/index\\_en.php](https://www.ecotek.com.tw/index_en.php)

バイオテクノロジー・  
製薬プラントエンジニアリング

- 設立年 : 1993年
- 資本金 : 56億円
- 従業員数 : 1200名
- 売上高 : 465億円
- 事業内容 : 医療機器販売業
- 主要製品 : 高圧蒸気滅菌機、凍結乾燥機、  
バイオリアクター、  
アイソレーター
- 取引先 : 製薬企業、医療機関
- 国際認証 : ISO9001、ISO14001
- 日本企業との取引経験 : 有

### 【会社概要】

台湾最大の高炉鉄鋼メーカーである中国鋼鉄(中国鋼鉄股份有限公司)の子会社として1993年に設立し、現在はEPCを中心に事業展開を行っている。当社の使命は世界レベルの環境保護技術を有する企業になることであり、当社の従業員と経営陣は、卓越性、誠実さ、技術、品質という4つのビジネス原則を堅持し事業を行ってきた。

この企業姿勢とこれまでの安定した成長により、1998年のコモンウェルスマガジンの最も急成長している企業のランキングで6位を獲得。2000年1月には上場を果たし、企業の総合力を向上させている。今回の商談会には医療機器ビジネスを想定して参加する。

### 商談会参加目的

#### ■ 代理店契約・日本製品の販売

日本の製薬、医療機器関連の製造メーカー、商社から日本の製品や部品を調達し、台湾にて販売したいと考えている。幅広い製品の調達に高い関心を持っており、具体的には高圧蒸気滅菌機、凍結乾燥機、バイオリアクター、充填機、純水装置、高圧ホモジナイザー、CO2インキュベーター、バイオハザード対策キャビネット、ラベルプリンター等を日本企業から調達したいと考えている。

これら製品の提案には医薬品及び医薬部外品の製造管理及び品質管理の基準（GMP省令）に準拠した製品であることが望ましい。優れた技術、競争力ある価格を備えた製品の提案を期待している。



取扱製品

MTH02

# SCG パッケージング

## SCG Packaging Public Co., Ltd.

[参加予定者] 取締役

[本社] バンコク

[他事務所] ベトナムなど

[HP] <https://www.scgpackaging.com/en>

当社製品

- 設立年 : 1980年
- 資本金 : 184億8000万円
- 従業員数 : 350名
- 売上高 : 5600億円
- 事業内容 : 紙製品・ヘルスケア用品製造
- 主要製品 : 包装用紙、医療用品など
- 取引先 : 医療・食品・美容品製造業
- 国際認証 : ISO9001、ISO14001、  
ISO13485、CE
- 日本企業との取引経験 : 有

### [会社概要]

110年以上の歴史を持つタイ王室系のSCG（サイアムセメントグループ）の主要3企業の1つである。メイン事業は包装用紙製品の製造で、日本をはじめ世界各国の製紙業界と提携している。2020年に上場し、その前後に実験器具・診断機器・試薬・検査キット等を製造するスペインとイタリアの企業を買収し、ヘルスケア用品事業に参入した。2024年にはドイツ企業を買収し、医療機器向け金型製作と部品製造事業にも参入。買収企業が持つ欧州での販路に加え、タイ国内の販路拡大を目指している。本商談会では、日本のヘルスケア製品のタイ国内での販売や現地での合併の可能性について商談を希望する。

### 商談会参加目的

#### ■ 代理店契約・日本製品の販売

本商談会では、ヘルスケア用途の「消耗品」の購入を希望している。具体的には、電極パッド、医療用フレキシチューブ、カテーテル（汎用および特殊用途）、創傷ケア、血液透析フィルターカートリッジ（注射シエル本体、中空糸フィルターと組み合わせたものなど）、体外臨床検査機器/消耗品の実験器具、臨床用品などである。

またブリストアパック、熱成形トレイ、ストリップフォイル、スティックパック、ブローフィルシール、その他にも様々な種類のPCRやモル診断装置などに興味があり、総じてニッチで高付加価値な製品への関心が高い。

#### ■ 合併会社の設立

上記の製品群のうち、今後タイ市場を目指した新規進出を希望し、タイ現地で製造する意向のある企業と合併について協議を希望している。合併相手の事業規模や、製品の新規性は問わず、既存製品の量産目的でも構わない。製品の付加価値向上や独自性の創出に向け、パートナーを探したい。またパートナーシップを通じて当社製品（医療機器等の部品）の日本市場への販路開拓についても視野に入れている。



新たに製造・取り扱い  
を希望する製品例

MIN01

## アガッペ・ダイアグノスティックス

### AGAPPE DIAGNOSTICS LTD

[参加予定者] 代表取締役

[本社] コーチ（ケーララ州）

[他事務所] ー

[HP] [https://www.agappe.com/swiss\\_en/](https://www.agappe.com/swiss_en/)

半自動の比濁分析装置  
MISPA12



自動カートリッジの  
MISPA13

- 設立年 : 1998年
- 資本金 : 1億1000万円
- 従業員数 : 960名
- 売上高 : 70億8000万円
- 事業内容 : 医療機器製造業
- 主要製品 : 体外診断用機器および試薬等
- 取引先 : 病院、臨床検査機関
- 国際認証 : ISO9001、ISO14001、  
ISO13485、ISO45001、  
ISO27001
- 日本企業との取引経験 : 有

#### [会社概要]

当社は、インドにある125社のIVD（体外診断用機器）業者のうち第2位の販売シェアを占めている。また製品は、血液、尿、便の体外診断薬および臨床診断ソリューションを独占的に製造している。研究開発に予算の6%、研究人員に従業員の8%を投入し、アフターサービスは250人のエンジニアを擁している。当社のインフラはインドで最高レベルで、試薬と機器専用の工場を有している。販売先としてはインド全土に加え、アフリカ、中東、ラテンアメリカの70か国以上であり、売上の20%が輸出となる。今後は、ヨーロッパ諸国を含む他国にも販売を拡大する予定である。

#### 商談会参加目的

##### ■ 代理店契約・日本製品の販売

他国の既存製品を日本製品へ置き換え目的で体外診断用機器を現地で販売したい。具体的は、IFA POCT分析装置、電解質分析装置、血液分析装置などのIVD装置である。1台あたりの価格・年間購入量は、IFA分析装置：150～250ドル・1000ユニット、電解質分析装置：700ドル・600ユニット、3部構成の血液分析装置：1300ドル・2000ユニット、55部構成の血液分析装置：3250ドル・400ユニットを予定している。

##### ■ 合併会社の設立

現在、当社は大量生産に適した技術を持つことが経営課題であり、インドで体外診断用機器の技術的ノウハウを獲得し、大量生産を行う目的で合併会社を設立したい（出資比率は当社が55%、日本企業が45%を想定）。製品販売のターゲット市場はインド全土の臨床検査室、病院、独立臨床検査機関であり、その利益配分は交渉次第となる。

##### ■ 共同開発・技術提携

当社が優れたIVD機器技術を獲得し、大量生産できるようになるため、革新的な技術を持つ優れた日本企業と技術提携したい。技術分野はRAPIDS、IFA、血液学、電解質、凝固などであり、スコープは技術移転と大量生産である。従業員の8%が研究開発に従事している。

MMA02

# CCB メディカル デバイス

## CCB Medical Devices Sdn. Bhd.

[参加予定者] 代表取締役  
 [本社] シンパンアンパット  
 [他事務所] ー  
 [HP] <https://ccb-medical.com/>



当社の幅広い製品

- 設立年 : 2005年
- 資本金 : 3750万円
- 従業員数 : 260名
- 売上高 : 6億7500万円
- 事業内容 : 医療機器の受託製造業
- 主要製品 : 気道管理、麻酔、救急・集中治療等に関連する医療機器
- 取引先 : 医療機器メーカー
- 国際認証 : ー
- 日本企業との取引経験 : ー

### [会社概要]

当社はマレーシアとドイツの合弁会社であり、出資比率は60:40である。業態はCDMO（受託開発・製造）メーカーで、当社が設計・製造・技術ハブとして機能し、ドイツ企業はマーケティングパートナーである。当社の理念は、「命を救うことは品質エンジニアリングから始まる」である。当社の製品専門分野には、使い捨て製品、単回使用デバイス、気道管理、麻酔、救急および集中治療、内視鏡コンポーネント、泌尿器科、血液透析、心臓血管および他のトランスレーショナル サービスがあり、この業界の幅広い医療機器にサービスを提供している。売上の80%はマレーシア国外である。商談会では、日本企業からのOEM受注や日本への部品販売も期待している。

### 商談会参加目的

#### ■ 共同開発・技術提携

患者ケアを改善する革新的技術、高度な医療機器の共同開発をしたい。

当社は、コスト圧力、技術スキルの不足を克服するため、製品・プロセス開発、プロセス自動化・ソフトウェアプロセス開発による専門知識の共有、生産のAI・システム活用による顧客満足度の向上をめざしている。具体的には、気道管理、麻酔、救急・集中治療向けの使い捨て滅菌製品、コンポーネント、自動化に関する知見のある日本企業を探している。新製品開発や既存製品の改良のための研究開発活動などで協働したい。



当社の製造設備

MMA03

# アイディアル・ヘルスケア

## IDEAL HEALTH CARE SDN. BHD.

[参加予定者] 取締役

[本社] ケダ州

[他事務所] ー

[HP] <https://www.idealcare.com.my/home/>

### [会社概要]

泌尿器科、麻酔科、呼吸器科、輸液療法、処置セットなどの医療用消耗品メーカー。創立以来マレーシア保健省への重要なサプライヤーであり続け、国内の政府病院、医療センター、診療所、施設などに製品を供給中。国外においても東南アジア、中東、南太平洋の20か国以上に供給実績がある。近年の世界的な需要の高まりに対応するため、最新鋭の施設であるセンターオブエクセレンス (COE) を設置し、完全自動化システムを導入して研究開発にも注力。インドネシア市場への展開も視野。本商談会ではプラスチック精密成型品、押出成型機、および泌尿器系・麻酔系の消耗品に特化した商談を希望。

- 設立年 : 1999年
- 資本金 : 1億6800万円
- 従業員数 : 250名
- 売上高 : 14億円
- 事業内容 : 医療用品製造業
- 主要製品 : フォーリーカテーテル、器官内チューブ、医療用処置セット
- 取引先 : 医療機関、販売代理店
- 国際認証 : ISO9001、ISO13485
- 日本企業との取引経験 : ー



フォーリーカテーテル

### 商談会参加目的

#### ■ 代理店契約・日本製品の販売

泌尿器系および麻酔系で患者ケアや医療処置に必要な消耗品を取り扱う日本企業と、マレーシアにおける販売代理店契約の締結を希望。メーカー・商社の別は問わないが、リハビリ関連や食品、システム・ソフトウェアなどは商談対象外。一方で当社のフォーリーカテーテルやチューブの日本市場への供給も視野に入れており、その観点からも双方にベネフィットがある提案を頂ける企業だとお思い。

#### ■ 日本企業からの購入

第1は慢性期及び緊急医療時に用いられるフォーリーカテーテルやチューブに関するプラスチック精密成型品。当社製品の要件であるISO80369（液体とガスの医療システムにおける小口径コネクタ間の誤接続防止による患者の安全確保）に準拠しているもの。第2は放射線不透過性ライン機能を備えた押出機。当社製品の多くはX線画像下での視認性が求められるため。医療用途に適した一貫した高品質の材料を生産できる高度な押出設備について購入を希望。厳密な公差や品質保証体制、医療向けのISO認証が求められるが、成型品や機材の仕様詳細については商談で確認いただきたい。



気管内チューブ

MPH01

# トルラボラトリーズ

## TRULABORATORIES CORPORATION

[参加予定者] 取締役

[本社] ケソンシティ

[他事務所] セブ

[HP] <https://www.trulaboratories.com/>

試薬・検査キット



- 設立年 : 2010年
- 資本金 : ー
- 従業員数 : 150名
- 売上高 : ー
- 事業内容 : 医療機器・消耗品の流通
- 主要製品 : 診断用検査・分析器具および消耗品
- 取引先 : 病院、検査機関、研究機関
- 国際認証 : ー
- 日本企業との取引経験 : ー

### [会社概要]

臨床診断用検査・分析機器および消耗品の流通販売においてフィリピン最大のシェアを持つ企業。臨床化学、血液、免疫・血清、組織・細胞および微生物の5つの分野でのin-vitro診断検査を専門としている。それらの分野において、病院・検査機関・研究機関等の顧客に対し最も広範囲で包括的な製品ラインアップを提供するとともに、安定的かつ競争力のある価格設定により顧客の効率的コスト管理に貢献している。

豊富な専門知識、高品位のサービスと迅速な対応により顧客である医療専門家のニーズに応え続けることで、フィリピン全土をカバーする検査用器具消耗品のトップディストリビュータとしての地位と評価を獲得している。

### 商談会参加目的

#### ■ 代理店契約・日本製品の販売

臨床検診断用の機器等について、日本製品のフィリピンでの輸入販売を目的とした商談を行いたい。対象となるものは臨床現場即時検査（POCT）において用いられる製品であり、病院や臨床検査機関等の顧客に対しより多くの選択肢を提供するために、日本の優れた製品を当社のラインアップに加えたいと考えている。

当社はこの分野においてフィリピンでもトップクラスの流通販売力を有しており、取扱製品のマーケティング・販促に注力し結果を出すことに誇りを持っている。そのため、代理店契約にあたっては基本的に独占権を得ることを希望する。



検査・分析用機器



器具・消耗品

MIN02

プレミア・メディカル・システム・アンド・デバイス  
PREMIER MEDICAL SYSTEMS AND DEVICES  
PVT. LTD.

[参加予定者] 代表取締役  
[本社] ノイダ (ウッタル・プラデーシュ州)  
[他事務所] ニューデリー  
[HP] <https://medisyscare.in/>

### 【会社概要】

インドで約40年の歴史を持ち、インド初の国産人工呼吸器製造を行う業者の1社である。幅広い販売チャネルとアフターサービスによって培われた高品質な製品製造により、インドで強力な地位を確立している。品質に妥協せず、日本の作業基準に呼応するような高い価値観を守り続けている。近隣諸国では、ネパール、バングラデシュ、スリランカ等に医療機器を輸出している。今後は、南アジア、アフリカ、CIS諸国への販売拡大を目指している。現在、政府による医療機器パークの導入計画に則り多額の投資を計画し、共通目的を持つ日本企業との提携を検討している。

- 設立年 : 1987年
- 資本金 : 700万円
- 従業員数 : 80名
- 売上高 : 3億3000万円
- 事業内容 : 医療機器製造業
- 主要製品 : ICU人工呼吸器、麻酔器具
- 取引先 : 大学病院、政府系病院など
- 国際認証 : ISO9001、ISO13485
- 日本企業との取引経験 : ー

### 商談会参加目的

#### ■ 代理店契約・日本製品の販売

新製品ラインナップとして、日本企業よりカテーテル、注射器、人工臓器、ステント等の治療システムや、X線システム、MRI、PET、超音波診断システム、新生児用デジタル体温計等の診断システム、ICU人工呼吸器、麻酔器、患者モニター、注射点滴、透析ユニット等の救命医療機器、内視鏡ソリューション、病理学および医薬品、整形外科用インプラントを揃え、販売を行っていききたい。

#### ■ 合併会社の設立

当社は、日本の文化と品質手順を強く信頼しており、ムダやムラを排除するために、カイゼン、ポカヨケ、平準化などの手順を通じて、同じ品質の価値を当社にもたらしたいと考えており、合併を希望する。投資額は500万~600万ドルを予定するが、日本企業との協議に基づき、出資額を検討する。日本企業には、インドで確立されたブランドである当社との合併を通じて、円滑に参入する機会を得る利点がある。

#### ■ 共同開発・技術提携

ヘルスケア分野のイノベーションに積極的に関与した実績をもつ日本企業と提携を希望している。ヘルスケア分野の技術開発やニッチなヘルスケア製品、ヘルスケアサービスを提供する企業が望ましい。提携分野は代理店契約・日本製品の販売と同じ分野を検討している。なお、病理学関連とは血液学、クライオスタット、インキュベーター、組織処理装置などである。



ハイエンド  
麻酔ワークステーション  
MEDISYS Medivent Grand



ICU 人工呼吸器  
MEDISYS Medivent Gold

MPH02

## アムビュラトリー・ヘルスケア

Ambulatory Healthcare Institute, inc.  
Doing business as Clinica Manila

[参加予定者] 代表取締役

[本社] マニラ

[他事務所] ー

[HP] <http://www.clinicamanila.com>

クリニック マニラ広告



医師紹介

- 設立年 : 1994年
- 資本金 : 4400万円
- 従業員数 : 77名
- 売上高 : 3億1000万円
- 事業内容 : 病院経営
- 主要製品 : 医療機関運営
- 取引先 : 医療関連機関、保険会社、政府機関、一般患者
- 国際認証 : ー
- 日本企業との取引経験 : 有

## [会社概要]

当社はClinica Manila (クリニック マニラ) という病院を運営している医療法人で、フィリピンの公的健康保険で初めて認定された民間総合医療機関を全土で展開している。マニラ郊外のショッピングモール内にはフィリピン初の総合医療・診療センター (2009年設立) があり、歯科を含む100人余りの医師が登録され、3つの手術室とCTスキャンを代表とする数々の診療機器を完備している。現在主要都市近辺に全部で8か所の総合医療センターがあり、コロナ禍以降は遠隔医療の充実にも努め、フィリピン人の健康増進に努めている。今後は海外から帰国した出稼ぎ労働者や老人医療に対するサービス提供にも注力すべく、日本の先進医療機器、システムを幅広く取り入れたい。

## 商談会参加目的

## ■ 代理店契約・日本製品の販売

糖尿病、高血圧、一般的老化予防等に効能あるサプリメントの輸入販売にも興味がある。日本の大手飲料会社のアミノ酸含有のガン予防サプリメントはよく知られていて、出来ればFDA認証されているものが良い。また上記したウェアラブル機器についても、将来的なAIによる医師と患者によるセルフ健康診断システムの前提としてフィリピン国内で販売したい。

## ■ 日本企業からの購入

日本企業のリハビリ用機器の輸入経験があり、35年にわたり心電計、超音波診断器、X線診断機等の日本製機器は使い慣れており、欧米製に比べて安価で、使い勝手がよく、メンテナンスにもすぐれる性能全般に対する知見は高い。今回は胃内視鏡システム、ポータブル超音波診断器、2D心臓モニター、超音波心電計等を購入したい。また遠隔医療の一環として患者生命の基本情報である心拍、血液状況、運動・睡眠情報等がクラウド上で常時モニタリングできるようなウェアラブル機器があれば興味ある。フィリピン人に多い、糖尿病、高血圧、肥満等の早期予防、治療が目的である。

## ■ 共同開発・技術提携

フィリピンは島嶼国として先進医療にアクセスが難しい人口も多く、日本の会社と共同で上記ウェアラブル機器での健康モニタリングから簡易診療、治療に繋がるAI利用のシステムについて共同開発を希望する。

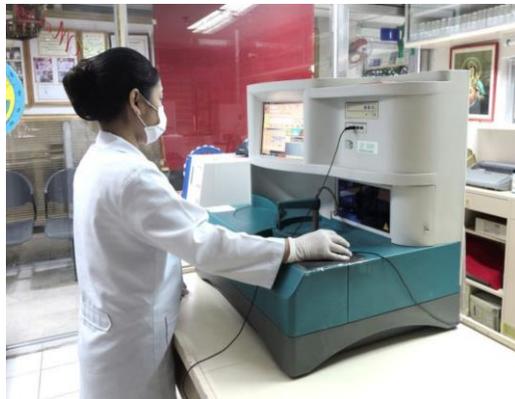
MPH03

セイクリド・ハート・ダイアグノスティック・  
メディカルセンター  
Sacred Heart Diagnostic Medical Center, Inc.

[参加予定者] 代表取締役

[本社] マカティ

[他事務所] ー

[HP] <https://www.sacredheartdiagnostic.com/>

検査の様子

- 設立年 : 1995年
- 資本金 : 490万円
- 従業員数 : 20名
- 売上高 : 1億7500万円
- 事業内容 : 医療サービス業
- 主要製品 : 検査・診療サービス
- 取引先 : 企業 (社員向け診療)
- 国際認証 : ISO9001
- 日本企業との取引経験 : 有

## [会社概要]

国内および海外で働く社会人向けの雇用時健康診断と年次健康診断を専門とするクリニック。500㎡の建屋の中で歯科、超音波、X線、光学検査、心電図、トレッドミルストレステスト、薬物検査、聴力検査、心理検査の各スペースを効率的に配置し、多くの企業従業員の労働安全衛生に貢献。また自社で使用する医療機器や消耗品についてはFDA認証の下、自社で直接輸入が可能である。当商談会では自社施設に導入できる医療機器、システム、医療消耗品をテーマとした商談を希望する。

## 商談会参加目的

## ■ 日本企業からの購入

当クリニックで使用する検査機器や診断装置などの医療機器の購入について日本のメーカーや商社と商談したい。卸としてではなく自社診療施設での使用を想定している。当国の他の施設には置いていないような独自の機器類であればハイエンドモデルも商談対象となる。

また診療業務を効率化するためのシステムやソフトウェアについても話を聞いてみたい。健康食品や消耗品も商談対象となる可能性がある。単なる購入のみならず、共同開発のような長期的なパートナーシップの構築ができれば理想的である。



検診の様子

MVN01

# トラスタナ・ベトナム

## TRUSTANA VIETNAM COMPANY LIMITED

[参加予定者] 取締役  
 [本社] ハノイ  
 [他事務所] ホーチミン  
 [HP] ー

- 設立年 : 2022年
- 資本金 : 2800万円
- 従業員数 : 27名
- 売上高 : 174万円
- 事業内容 : 物流業
- 主要製品 : 輸出入手続、乙仲業
- 取引先 : 医療機関、医療製品製造業等
- 国際認証 : ISO9001、50001、16949、13485、CE
- 日本企業との取引経験 : ー

### [会社概要]

ベトナムと世界各国を結ぶ物流企業。通関手続き、輸送、倉庫保管など輸出入に関するサービスを提供する企業。他社との差別化を図るために、位置、温度、湿度、光、衝撃をリアルタイムで管理するグローバル貨物追跡システムや、輸出入データを活用したアドバイザリーと商社的な仲介・ビジネスマッチング機能も備えている。これらの当社ノウハウを活用し、ベトナム国内でニーズの高い医療機器の輸入拡大を目指したい。当商談会を通じ、日本製医療機器の輸入、あるいは当社のデータ活用ノウハウを改善するために適用できる新しい技術や業務運用システムについて取引可能性を探りたい。

### 商談会参加目的

#### ■ 代理店契約・日本製品の販売

当社ネットワークの中には医療機器の輸出入を手掛けるベトナム企業があり、日本の医療機器をベトナム市場に展開するにあたって仲介が可能。具体的な商流については品目によるため商談の中で確認いただきたい。商談を想定している機器例として、医療用の計測機器やベッドのような比較的手頃なものから、除細動器や手術用具のような治療・診療機器まで、過度に大掛かりで高価ではないものが対象。

#### ■ 日本企業からの購入

物流業務やデータ活用業務に使用しているCRMやERPが持っている各データの統合や、より有効な事業活用を検討している。例えば、部門間での情報を共有したり相互利用して事業の効率化やシナジー創出を実現できる業務システムに関心がある。またAIのような最新テクノロジーの業務への応用にも関心高い。



サービス概要

MTW02

イーサイト  
E-Sight Co. Ltd

[参加予定者] 取締役

[本社] 台北市

[他事務所] ー

[HP] <https://eecp.com.tw>



心臓体外反搏治療（非侵襲性）

EECP治療機器

- 設立年 : 2020年
- 資本金 : ー
- 従業員数 : 25名
- 売上高 : 1億5000万円
- 事業内容 : 医療機器の輸入販売
- 主要製品 : 腎臓・糖尿・心臓血管等の分野に関する医療機器およびサプリメント
- 取引先 : 医療機関
- 国際認証 : ー
- 日本企業との取引経験 : 無

[会社概要]

当社は、米国Vasomedical社の「強化型体外式カウンターパルセーション（Enhanced External Counter Pulsation, EECP）」治療機器の台湾における代理店であり、その他に腎臓疾患、糖尿、心臓血管疾患等についてのサプリメントの販売を手掛けている。

16カ所の販売店および2つのクリニックを運営し、機器やサプリメントの販売のみならず、それらを用いた治療を実践していることを強みとする。また台湾の大手医療機関・病院とも連携し、EECP治療により狭心症等の心臓疾患や腎臓疾患を持つ患者や心臓カテーテル・ステント手術を受けた患者の支援をしている。

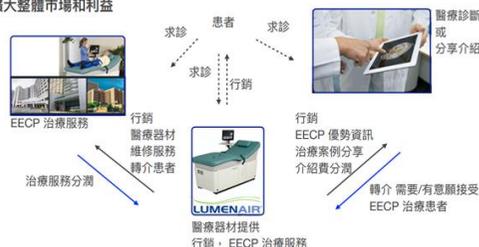
商談会参加目的

■ 代理店契約・日本製品の販売

心臓病や動脈硬化等の血管疾患治療、あるいはリハビリやアンチエイジング等のための血流促進療法に用いる医療機器に関し、日本の先進的な機器類の台湾における輸入販売に向けた商談を行いたい。具体的には、EECP療法のための機器や、水素水発生機等に関心がある。

当社は、台湾において多くの医療機関・関連産業とのネットワークがあり、また自社及び代理店を通じて台湾全土に流通販売網を持つ。また、将来的には輸入販売のみでなく台湾における現地製造の可能性についても議論検討する用意がある。

治療サービス生態圏  
擴大整體市場和利益



EECP療法実施フロー

MTW03

# ダーシン・バイオテクノロジー

## Daxin Biotechnology Co., Ltd.

[参加予定者] 取締役

[本社] 新北市

[他事務所] ー

[HP] <https://daxin-bio.com/en/>

自動排泄処理装置  
(Daxin Diaper Free)



製品パンフレット  
(展示会向け日本語版)

- 設立年 : 2017年
- 資本金 : 2億7000万円
- 従業員数 : 14名
- 売上高 : 7300万円
- 事業内容 : 医療・介護機器の製造販売
- 主要製品 : 自動排泄処理装置
- 取引先 : 医療機関、福祉介護施設
- 国際認証 : ISO14971, IEC60601, IEC62304, IEC62366
- 日本企業との取引経験 : 無

### [会社概要]

長期介護や医療向けの排泄物処理ソリューションの開発および製造販売に特化したスタートアップ企業。先進的な技術を活用することにより、被介護者・介護従事者の双方にとっての苦痛・苦労を解消し快適な生活環境を提供することを目指している。

当社の開発した自動排泄処理装置には自動検知・クリーニング機能が組み込まれているため、家族や介護従事者を定期的におむつを交換する作業から解放することが可能である。また、被介護者を清潔かつ快適に保ち、従来のおむつでは回避することが難しい感染リスクを低減することができる。

### 商談会参加目的

#### ■ 代理店契約・日本製品の販売

長期介護・医療用の自動排泄物処理に関連する各種機器装置について、日本製品を台湾において輸入販売することを目的とした商談を行いたい。

当社は台湾で多くの介護施設、医療機関および介護医療関連業界にネットワークを有しており、日本の優れた製品を当社ラインアップに加えることにより更なるビジネスの拡大が見込めるものと期待している。

#### ■ 共同開発・技術提携

当社の自動排泄物処理装置をより最適なものに改善していくため、日本企業との共同開発・技術提携に向けた商談を行いたい。

特に、形や色を認識することにより排泄物を自動的に検知する機構について、日本から優れた技術・手法を取り入れたいと考えている。

MIN03

# セロタック・インディア

## SeroTaq India Private Limited

[参加予定者] 取締役

[本社] ニューデリー

[他事務所] ー

[HP] <http://www.serotaq.com/>

### [会社概要]

当社の社歴は浅いが、商談会に出席する取締役は南アジアの体外診断（IVD）分野で、販売、マーケティング、運営、管理の経験を20年以上積んでいる。IVDの日系インド法人で取締役を務めていたがコロナ禍により閉鎖となり、その後、家族経営で当社を設立した。

取り扱い製品は、日本製のヘモフィルター、台湾製の血糖検査装置、米国製の血液スクリーニング用化学発光装置などである。経営方針は、ニッチセグメントに焦点を合わせ、価格競争を避け、適切な利益を得ることである。採血管から最先端のNGS技術までニーズを満たす。救命救急機器、ICU-POCT検査、エンドトキシン/サイトカイン管理機器も得意領域である。

- 設立年 : 2020年
- 資本金 : 150万円
- 従業員数 : 5名
- 売上高 : 3000万円
- 事業内容 : 医療機器販売業
- 主要製品 : 体外診断機器、血液検査装置
- 取引先 : 500床以上の政府系病院、企業病院、血液センター等
- 国際認証 : ー
- 日本企業との取引経験 : 有

### 商談会参加目的

#### ■ 代理店契約・日本製品の販売

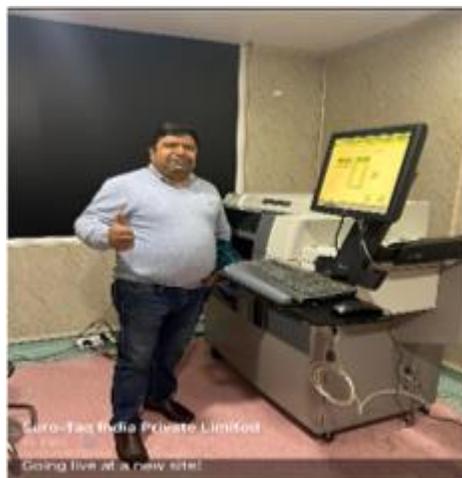
AKI（急性腎障害）、敗血症、外傷等の臓器特異的疾患における特異的毒素濾過を行う体外診断装置及び血液濾過器を取り扱いたい。価格は750000円/台、初年度の調達数は100台、購入時期は3カ月後、取引契約は独占代理店契約を予定している。当社は血液濾過装置 や感染症検査の販売実績が豊富なため第三国への輸出も含めて、二次販売代理店のネットワークを有している。また日本のポイントオブケア体外診断検査でニッチな検査パラメータを測定するものがあれば情報交換したい。

#### ■ 日本企業からの購入

予防医療用の持続血糖モニタリング装置で、生化学測定の結果をモバイル アプリに送信し、AIでデータ分析して患者にリアルタイムで治療を提案するようなソリューションを探している。仕様は、グルコース、トリプシン I、BNP モニタリング 等の生命を脅かす重大なパラメータをモニタリングできるものを求めている。調達の目的は、再販促進の新規製品ラインナップの充実で、価格は7万5000円/台、初年度の調達数は100台を予定している。購入時期は2025～2026年度を予定する。



血糖検査装置

検査データの  
分析システム

MTW04

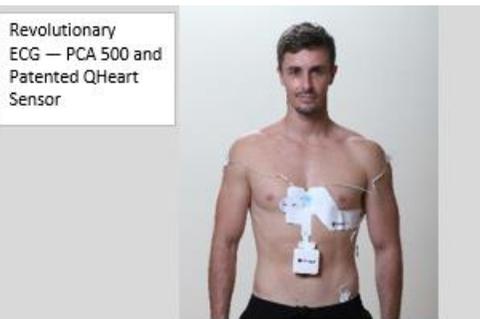
# QTメディカル

## QT Medical

[参加予定者] 代表取締役

[本社] 台北

[他事務所] アメリカ

[HP] <https://www.qtmedical.com/>

PCA500装着



PCA500

- 設立年 : 2015年
- 資本金 : 28億円
- 従業員数 : 45名
- 売上高 : 2億9000万円
- 事業内容 : 医療機器製造販売
- 主要製品 : 心電図システム
- 取引先 : 医療機関、救急対応機関
- 国際認証 : ISO13485、FDA、CE
- 日本企業との取引経験 : 有

### [会社概要]

当社は、世界でも有数のユーザーフレンドリーな企業で、12誘導心電図システムの製造販売を行っている。

当社のPCA500という商品は、12誘導心電図検査を簡素化・合理化する心電図ソリューションで、重量わずか67gの超小型レコーダー、特許取得電極ストリップ、モバイルデバイス用アプリ等、最先端のテクノロジーをシームレスに統合する。

病院品質のグレードでありながら特にトレーニングなしで一般患者も使える使いやすさが特徴で、FDA、CEマークもクリアし、遠隔患者モニタリング、老人ホーム用としても活用されている。

### 商談会参加目的

#### ■ 共同開発、技術提携

当社は、心電図製造企業、電子健康・電子診断記録に強いIT企業、電子機器製造受託サービス企業、救急車関連企業、AI関連企業との提携を希望する。狙いは、学術・臨床用両方の観点から、診断技術を高める日本企業のAI技術と、当社のハードウェア・ソフトウェアを統合することで新しい製品を開発すること。また、日本のSI企業にシステムの統合を支援頂きたいとも考えている。当社は、心電図技術で台湾のリーディングカンパニーであり、アメリカまた他国でも活用されている実績が強みである。

MTW05

# サウンドランド

## Sound Land Corp.

[参加予定者] 代表取締役

[本社] 桃園

[他事務所] ー

[HP] <https://soundland.com.tw/>

電子聴診器

- 設立年 : 1976年
- 資本金 : ー
- 従業員数 : 110名
- 売上高 : ー
- 事業内容 : OEM、ODMソリューション
- 主要製品 : 電子聴診器、AGV、オーディオミキサー
- 取引先 : 各種製造メーカー
- 国際認証 : ISO9001、ISO14001、ISO13485、FDA、CE
- 日本企業との取引経験 : 有

### [会社概要]

当社は40年以上にわたりOEM、ODMサービスを提供する専門企業である。元々は日本のローランド社との合併企業として事業を開始した経緯からミキサーやアンプ等オーディオ関連機器製造を中心に手掛けてきた。OEM、ODMメーカーとしては、SMT、DIP、組立て、試験及び評価機能といった製造能力に加え、豊富で優れた研究開発部門を擁し、各種製造業に必要な全ての機能を有しており、顧客に対して品質、信頼性、納期の点で最高レベルのご満足頂けるよう信頼されるパートナーとして専門性の高い組織体制で支援し続けている。

### 商談会参加目的

#### ■ 共同開発・技術提携

当社は、電子・機械エンジニアの専門チームを擁し、製品コンセプトの具体化、量産化を行っている。製品コンセプトの描画、3Dプリント、モデル作成、基板試作、機能検証、部品調達、検証、量産準備から生産・出荷までワンストップサービスの提供が可能である。原価低減や生産効率の向上に資する日本からの部品の調達、あるいは製造工程の改善等での日本企業との協業を期待している。



電子聴診器

MTW06

# デジバイオニック・ライフスタイル

## DIGIBIONIC LIFESTYLE CO., LTD.

[参加予定者] 代表取締役

[本社] 台北

[他事務所] ー

[HP] <https://www.digibionic.com/>

補聴器

- 設立年 : 2009年
- 資本金 : 3億円
- 従業員数 : 140名
- 売上高 : 16億7300万円
- 事業内容 : 補聴器の開発、製造、販売
- 主要製品 : 補聴器
- 取引先 : 商社、医療機器卸、大手小売りチェーン
- 国際認証 : ISO9001、ISO13485、FDA、CE
- 日本企業との取引経験 : 有

### [会社概要]

当社は台湾国内で唯一 補聴器の開発能力を有し、研究開発から製造・販売までを一気通貫で手がけている企業である。台湾全土に50店舗を展開し、オンラインおよび実店舗での販売を通じて事業拡大を図っている。また補聴器の販売に加えて、2019年以降はCSR活動にも注力しており、60dbから90dbの範囲の両側性難聴患者の支援を推進している。これまで1万台以上に及ぶ補聴器の寄付実績を有する。高齢化社会の到来に伴い、補聴器市場は大きな需要拡大が見込まれることから、政府からの支援を受けて国立補聴器製造センターを設立。現在では東南アジアを含めて最大の補聴器製造センターになっている。

### 商談会参加目的

#### ■ 共同開発・技術提携

日本企業との共同開発・技術提携を前提とした商談を希望している。当社は日本市場参入に向けていくつかの課題を有していることから、様々な連携の形態を模索し課題解決を図りたい。一例として、半導体、音響関連企業との提携により日本市場に適した製品の共同開発。またクラウド企業との連携によりAI駆動型補聴器やパーソナライズされた聴覚ソリューション等のクラウドサービス開発、更には携帯電話メーカーやオーディオ機器メーカー等の異業界と提携し、補聴器機能と家電製品の統合等を検討したい。その他 医療機関と協力した臨床試験連携なども挙げられる。



補聴器の寄付セレモニー

MBE01

# ハエルヴォエ

## Haelvoet nv

[参加予定者] 取締役

[本社] インゲルムンステル

[他事務所] オランダ、スイス、フランス、ルーマニア

[HP] <https://www.haelvoet.com>

病院ベット、サイドテーブル

- 設立年 : 1931年
- 資本金 : 13億8200万円
- 従業員数 : 70名
- 売上高 : 33億5700万円
- 事業内容 : 介護・医療用家具製造・販売
- 主要製品 : 介護・医療用ベット、椅子、サイドテーブル等
- 取引先 : 病院、介護施設
- 国際認証 : ISO9001、14001、13485、CE
- 日本企業との取引経験 : ー

### [会社概要]

当社は90年以上にわたり老人ホーム、その他医療施設向けに特化した様々な家具を開発、製造、販売している。審美性にすぐれ、人間工学に基づく機能性と使い易さに重点をおき、何より自律性を重んじるコンセプトを大切にコストを抑えて標準的な価格帯にて提供できるよう、すべてのバランスを調整している。

当社の介護・医療用ベットにはセンサー（ベットの高低・角度、サイドレールの状態等のモニタリング）とアラーム（サイレント）が内蔵されており、患者、老人の安全の観点から、介護・医療チームに異常値が伝達されるシステム（Haelvoet Connect Solution）が装備されている。



椅子、テーブル

### 商談会参加目的

#### ■ 代理店契約・日本製品の販売

日本の医療・介護に特化した用具・家具メーカー（ベット、ストレッチャー、診療用椅子等）及びヘルスケア製品メーカーとパートナーシップ契約を締結し、まずは日本の病院・医療施設のソフトウェアに対応できるようHaelvoet Connect Solutionを検証し、近い将来当社老人ホーム、医療用家具の日本販売代理店となるような関係を構築したい。もちろん以下に示すように日本の老人介護、医療状況の状況をよく理解して、既存の欧州向け製品を改良し、日本マーケットに適応させることから始めたい。

#### ■ 共同開発・技術提携

上記パートナーシップ契約は、日本の医療・介護の状況に適応するための技術提携、共同開発も含み、これまで欧州にて培った経験を活かし、日本市場に適した老人、医療用家具ができればよい。



介護施設、プロジェクト例

MPH04

# メトス・オフショア

## Metos Offshore Inc

[参加予定者] 代表取締役

[本社] カガヤン・デ・オロ

[他事務所] ー

[HP] <https://metosoffshore.com>

当社取扱商品 (SDPRO)

- 設立年 : 2012年
- 資本金 : 15万円
- 従業員数 : 20名
- 売上高 : 5400万円
- 事業内容 : 卸売販売業、消毒サービス
- 主要製品 : 救助装備、望遠鏡、衛生用品
- 取引先 : 政府機関、大学
- 国際認証 : ー
- 日本企業との取引経験 : ー

### [会社概要]

当社は、安全、救助、緊急対応製品の販売、更にはフィリピンにおける、施設の消毒、表面消毒、空気清浄といったサービスの大手プロバイダーである。最先端の技術と環境に配慮した製品を活用、特に政府機関や教育機関の公衆衛生と安全の向上に取り組み、安全な環境を維持することを通し最終的にはコミュニティの幸福に貢献することを目指している。卓越したサービスを提供できる専門家のチーム、トレーニングとテクノロジーへの継続的な投資が当社の強み。上記関連商品につきフィリピンで販売することを希望する日本企業と商談を行いたい。

### 商談会参加目的

#### ■ 代理店契約・日本製品の販売

日本製の消毒、感染症防止、空気清浄といった衛生管理関連商品の代理店販売を希望する。日本企業との提携により、業界標準は規制の一步先を行き、お客様に最高のサービスを供与したいと考えている。提携に際しては、日本企業のブランドや、製品としてのハードウェアかソフトウェアかといった拘りはなく、広く議論を行いたい。当社の強みである、フィリピン国内の顧客や、ロジスティクス基盤、消毒サービスに関する専門的知識、SNSを活用したマーケティングを活かし、フィリピン及びシンガポールでの販売を検討している。



当社消毒サービス

MVN02

## アルファ・イノベーション

Alpha Innovation Joint Stock Company

[参加予定者] 代表取締役

[本社] ハノイ

[他事務所] ー

[HP] <https://alphainnovation.vn/>

血圧計



家庭用検査製品



口腔ケア製品

- 設立年 : 2019年
- 資本金 : 1820万円
- 従業員数 : 12名
- 売上高 : 1億2400万円
- 事業内容 : 家庭用医療機器、ヘルスケア製品販売
- 主要製品 : 家庭用医療機器（種々計測機器）ヘルスケア製品、医療機関向け消耗品
- 取引先 : ドラッグストア、医療機関
- 国際認証 : ISO9001、14001
- 日本企業との取引経験 : ー

## [会社概要]

当社は家庭用医療機器、ヘルスケア製品の販売会社である。現在は体温計、血圧計、体重計等の計測機器や、口腔ケア製品、浄水器、避妊具、種々マッサージ器等の日用品から、血糖値、血中酸素濃度やコロナ等の検査関連製品、機器も手掛けている。また、医療機関向けの消耗品、絆創膏、ガーゼ、マスク、手袋、殺菌、消毒関連製品の流通、販売にも進出しており、広く医療関係消耗品分野にても定着していきたい。

ベトナムの大手ドラッグストアとのOEM製品開発等のBtoB分野も拡充するべく、広く家庭用医療機器、検査機器メーカーとの商談を希望する。

## 商談会参加目的

## ■ 代理店契約・日本製品の販売

日本製品はその品質で人気があり、日本企業から高品質な医療関連製品を調達し販売したい。健康管理等の啓もう活動にも関わりがあり、公的な医療機器、ヘルスケア製品の入札にも関わっているため、当社が取り扱う製品の品質には特にこだわりたい。

家庭用製品の販売代理店契約、大手販売店向けのOEM製品開発、及び医療機関向けの消耗品物流等、BtoCのみならずBtoB展開も可能、輸入、開発販売等、日本メーカーとの関係構築につながる商談を期待している。現在はイタリア、中国メーカーからの直輸入、台湾、日本、米国製品については現地代理店との取引の実績がある。

MTW07

# アイ・アンビション・テクノロジー

## iAmbition Technology CO.,LTD.

[参加予定者] 代表取締役

[本社] 台中

[他事務所] ー

[HP] <https://www.i-ambition.com/>

- 設立年 : 2002年
- 資本金 : 400万円
- 従業員数 : 7名
- 売上高 : 5600万円
- 事業内容 : AIソリューションプロバイダー
- 主要製品 : 介護システム製品、ヘルスケアロボット
- 取引先 : 医療機関、介護施設
- 国際認証 : CE
- 日本企業との取引経験 : 有

### [会社概要]

世界初の「iSAFEスマートケアシステム」を開発し、医療機関や介護施設に提供している。当社のシステムは年間を通して24時間非接触の状態でさまざまな環境下で居住者の安全と健康を検知し、居住者の行動異常状態を検知した場合はリアルタイムの通知により、プロアクティブなケアを実現している。現場の安全と管理、サービスプロセスなどの分野で医療機関、介護施設における組織のデジタル変革を支援している。今システムの特筆すべき特徴は居住者のプライバシーを侵害しない3Dセンシング、細菌感染を回避するゼロ接触方式、各種の事故や異常行動を3秒以内に検知でき、また健康リスクの検出と評価が可能な点である。

### 商談会参加目的

#### ■ 日本企業からの購入

LiDARやレーダーといった高度な3Dデバイスの購入に高い関心がある。医療機関や介護施設での使用を目的としたヘルスケア製品や安全機器といった現在の製品ラインアップに、日本企業からの新たな製品、サービス開発を加えることを検討している。日本から購入した製品は当社が持つ台湾全土の販売ネットワークを通じてプレミアム価格で販売することが可能である。日本企業には日本国内でのライセンス認証や、CEマーキング認証を保有していることが求められる。

#### ■ 共同開発・技術提携

日本の高度医療開発の技術を有する研究機関や企業と協力して病院や介護施設医療、安全機器のための革新的な高齢者用介護技術製品を開発したいと考えている。具体的にはヘルスケアロボットの分野で日本企業との共同開発・技術提携を希望している。当社では現在ヘルスケアロボットに新たな特徴や機能を追加することが課題となっており、学術的な研究開発や設計、製造等のプロセスでの協業を期待している。



iSAFE  
スマートケアシステム

MTW08

# オーシャン・メディ・テクノロジー

## OCEAN-MEDI TECHNOLOGY

[参加予定者] 取締役

[本社] 台中市

[他事務所] ー

[HP] <https://www.ocmedi.com/>

Micro-Nano Bubble Hydrogen water  
& Hydrogen Generator



マイクロナノバブル水素水  
および水素発生器

- 設立年 : 2022年
- 資本金 : 5200万円
- 従業員数 : 5名
- 売上高 : 3700万円
- 事業内容 : ヘルスケア製品の製造・販売
- 主要製品 : 水素発生器、マイクロナノバブル活性酸素殺菌水装置など
- 取引先 : ヘルスケア産業、農業、漁業、畜産業、自動車修理・整備業
- 国際認証 : ISO9001, ISO14001
- 日本企業との取引経験 : 有

### [会社概要]

当社は、親会社と子会社が連携して事業展開している。子会社は、台湾の中小企業の最高の栄誉である国家ロック賞を受賞している。技術開発体制は、8人のメカニズム設計、パワーエレクトロニクス、モーター制御、自動化制御などの知見を持つ研究開発人材、および4~5人の博士号を持つPEM（固体高分子電解質膜）水素製造コア、水素圧縮技術開発用のチームから成る。主にOEM受注や部品販売が売上の中心である。現在、台湾政府エネルギー局の支援を受け、燃料補給ステーションや医療用酸素に水素を供給する「水素エネルギーグリーン電力価値最大化」計画を導入中で、台湾初の実証サイトを産学連携で展開していく予定である。

### 商談会参加目的

#### ■ 代理店契約・日本製品の販売

主に水素ヘルスケア、マイクロナノバブル用、オゾン殺菌用の機器を販売している。高度かつ先進的な機器を提供できる日本のメーカーや販売代理店との提携に関心がある。既存の製品ラインナップを拡大・強化し、当社のネットワークを通じてこれらの製品を販売したい。

今後数年間の販売先は、台湾、日本、中国本土を計画している。水素エネルギーモジュール開発、水素健康機器、オゾン殺菌装置を製造する企業には、コンポーネント、パイプライン、水素生成コアの部品の提供を通じ関係構築を図っていくことも希望している。



マイクロナノバブル活性  
酸素殺菌水装置（上）  
水素脱炭素装置（下）

MTW09

# デントール

## dentall Co. Ltd.

[参加予定者] 代表取締役

[本社] 台北

[他事務所] ベトナム

[HP] <https://global.dentall.io/>

歯科治療管理システム  
dentallHiS

- 設立年 : 2016年
- 資本金 : 5億1700万円
- 従業員数 : 80名
- 売上高 : 3億4700万円
- 事業内容 : 歯科医療サービス
- 主要製品 : クリニック管理システム
- 取引先 : 病院、歯科クリニック
- 国際認証 : ISO 27001、ISO27701
- 日本企業との取引経験 : -

### [会社概要]

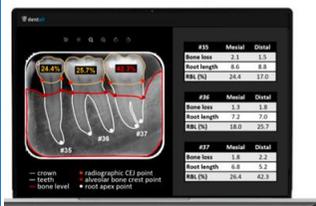
当社はテクノロジーを通じて世界の口腔衛生を改善することをミッションとし、歯科治療を管理するデンタル情報の包括的なソリューションプラットフォーム「Dental Information Integration Platform」を開発・販売する企業である。このプラットフォームは歯科治療に関わる研修プログラム、歯科材料の共同調達、クラウドベースの業務管理システム、医療経営コンサルティング等のサービスが包括的に含まれたソリューションである。現在は国内中心のビジネス展開であるが、今後は東南アジア、日本市場への進出も視野に入れている。

### 商談会参加目的

#### ■ 共同開発・技術提携

日本の事業者などとの間で歯科治療における保険適用の可能性を探るPoC事業を実現したいと考えている。当社の歯科治療管理システムは、AIを活用した歯科診断ソフトウェアを活用して患者の歯の状態、特に歯周病の判断やその段階を正確に分析、レポート生成が可能である。当社はこのシステムを活用した歯科診断や治療がよりの確な保険適用を受けられる新しいビジネスモデルの実現を目指しており、この事業のPoC実証を含めて事業連携可能な事業者などと商談を望んでいる。

dentall AI  
address the pain points



- Automatic RBL Analysis
- Automatic Image Classification
- AI-assisted diagnosis software
- Image classification gives results with 95% accuracy
- RBL analysis gives results within 5 seconds with 85% accuracy
- User-Friendly interface

AIを活用した歯科診断ソフトウェアdentallAI

MTW10

# キャンサーフリー・バイオテック

## CancerFree Biotech

[参加予定者] 代表取締役

[本社] 台北市

[他事務所] ー

[HP] <https://www.cancerfree.io/>

### 技術及びサービスの概要

- 設立年 : 2018年
- 資本金 : 9800万円
- 従業員数 : 19名
- 売上高 : 7500万円
- 事業内容 : 医療（がん治療）関連サービスの開発提供
- 主要製品 : 抗がん剤感受性試験
- 取引先 : 医療機関
- 国際認証 : ー
- 日本企業との取引経験 : ー

### [会社概要]

個々の患者に合わせた抗がん剤感受性試験サービスの開発提供を行っている。

患者の血液からがん細胞を採取・培養し、非侵襲的方法により体外で様々な治療薬や治療法の試験を行うことで、効果的でない薬剤・治療法の選択を回避し、医師と患者ががんと闘うための最適な戦略立案を支援することを目的としている。また、この技術を応用することにより、新薬開発等において、実際の臨床に近い状況の腫瘍オルガノイドを提供することができる。

当社は台湾において60以上の医療機関・100名以上の腫瘍専門医と密接に連携しており、ここ数年で1,500人以上の患者の治療を支援してきた実績がある。

### 商談会参加目的

#### ■ 共同開発・技術提携

日本の医療機関や製薬・バイオテック企業と、がん治療のための治療法や新薬の共同開発について商談を実施したい。当社は、循環腫瘍細胞（circulating tumor cells）を使用した腫瘍オルガノイド培養システム（bionic tumor organoid culture system）により、患者個々に合わせたがん治療薬・治療法を選択するサービスの開発・提供を専門としており、事業連携先を探している。

MTH03

# エンブドリーム

## EMPDREAM CO., LTD.

[参加予定者] 代表取締役

[本社] バンコク

[他事務所] パトゥムターニー

[HP] <https://www.mentalkids.in.th/>

幼児向けレッスン

- 設立年 : 2020年
- 資本金 : 3600万円
- 従業員数 : 12名
- 売上高 : 3600万円
- 事業内容 : 幼児向け教育サービス業
- 主要製品 : 発達障害、ADHD等への教育サービス
- 取引先 : 一般家庭
- 国際認証 : ー
- 日本企業との取引経験 : ー

### [会社概要]

3~4歳で発達に遅れがみられ、発話できない子供たちや注意欠陥の問題を抱える子供たちにとっての教育機会を提供するサービスを提供。発話、自閉症、ADHD、ダウン症など、発達の遅れた子供たちが年齢相応となり、通常通り学校に戻れるように支援する事業を展開している。看護や児童心理、臨床心理などの専門知識を持った医療従事者が集まっており、丁寧で分かりやすいレッスンを子供たちに行い、指導記録システムの下に指導管理を行っている。タイ国内だけでなく周辺国の子供たちへのサービス実績もある。当商談会では日本で幼児教育サービスに従事する企業と玩具の調達や共同開発について商談したい。

### 商談会参加目的

#### ■ 共同開発・技術提携

日本で同様の幼児教育を展開する企業等との意見交換を通じ、幼児向けの発達に使える玩具の調達や共同開発について商談したい。安全性が確保でき、教育分野で一定の実績がある玩具についての関心が高く、メーカーと卸いずれでも構わない。デジタルを用いた2次元の玩具よりも先生と幼児が手に取って使う玩具への関心が高い。当テーマ以外にも、商談を通じて日本とタイ双方において幼児教育サービスを展開する協業可能性についても商談できることが理想的である。



幼児向けレッスン

MTW11

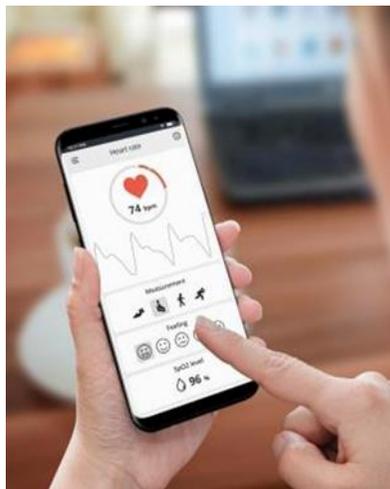
# スーパー・ジーニアス・アイテック

## SUPER GENIUS AITEK CO., LTD.

[参加予定者] 代表取締役

[本社] 台北市

[他事務所] 日本（つくば市）

[HP] <https://www.sg-aitek.com/>

当社製品（非接触でのバイタルサイン検知）

- 設立年 : 2015年
- 資本金 : 3300万円
- 従業員数 : 5名
- 売上高 : 1760万円
- 事業内容 : システム開発業
- 主要製品 : 非接触バイタルサイン検知システム
- 取引先 : 遠隔診療サービス等
- 国際認証 : ー
- 日本企業との取引経験 : ー

### [会社概要]

医療画像とコンピュータ画像の両分野にまたがるクロスドメイン事業を行う台湾企業。非接触でスマートフォンなどを用いてPPG、血圧、血中酸素、心拍数などのバイタルサインを検出する顔認証技術を開発。遠隔医療やケアテック、健康管理の分野への販路拡大を目指している。330万ドルの資金調達に向けて、日本の展示会にも出展実績があり、2023年につくば市にオフィスを開設して茨城県の支援を受けながら研究開発を進めている。

本商談会では製品の更なる開発や販路開拓におけるパートナーとなりうる企業との商談を希望。

### 商談会参加目的

#### ■ 共同開発・技術提携

医療検査における化学分析技術の改善・向上のため、ヘルスケア関連施設、トレーニングジム等におけるクリニカルデータを提供・共有できる企業との連携を希望している。また日本で遠隔医療やケアテック向けに先進的なサービスを提供している、類似性のある企業と、協業の可能性やお互いの顧客へのアプローチを行うようなシナジー効果のある関係構築について商談を希望している。

### 台湾SG AITekと筑波大学の 「共同研究契約調印式」

2023年7月5日



筑波大学との共同研究  
契約調印