

働き方改革

人材不足

生産性向上

“小さな会社”こそ必要です！

先行投資で終わらない！
利益を上げる！

IT仕組みづくり

株式会社BAISOKU会社案内

こんなことにお困りではありませんか…？

一般的に「システム化の半分は失敗」と言われるほど、多くのお客様が業務のIT化、システム化に悩みを抱えています。

エクセル管理はもう
限界！効率を上げたいけど、どこから手をつけていいのか…

基幹システムの見積もりを取ったけど、高すぎて決裁できない！

うちの業界は特殊だから。システム化なんて無理だよ…



AI時代というけど、うちの仕事でどう活かせるのかな??

システムを導入してみたけど、社員が使いこなせない…

BAISOKU

株式会社BAISOKUは、システム開発33年。
中小企業に特化したシステム化、データ分析、AI技術支援を行っています。私たちは、IT化で効率だけでなく「利益をあげる」ことを徹底的に追及します。

システム開発

データ分析

AI技術支援

倍速!

中小企業のお悩みを解決する「BAISOKUシステム」3つのポイント

- 1 はやい、安い、うまいのシステム開発
- 2 データ分析機能で「かせげる」ポイントを見える化
- 3 AI時代を見据えたデータ蓄積・分析や技術支援に対応

Keyword

—ITを会社の「武器」にする—

中小企業が永続的に成長し、生き残っていくために、**ITを社員一人ひとりの「武器」にしよう**という発想から生まれたBAISOKUのご提案の核となるキーワードです。

労働人口が減りゆく時代、人手不足は最大の課題です。中小企業が永続的に成長・生き残るためには、少数精鋭の組織作りにかかっていると考えています。

ビジネスも、もう素手で戦う時代ではありません。ITをうまく使いこなして経営の武器として活用しましょう。



詳細は
次ページへ

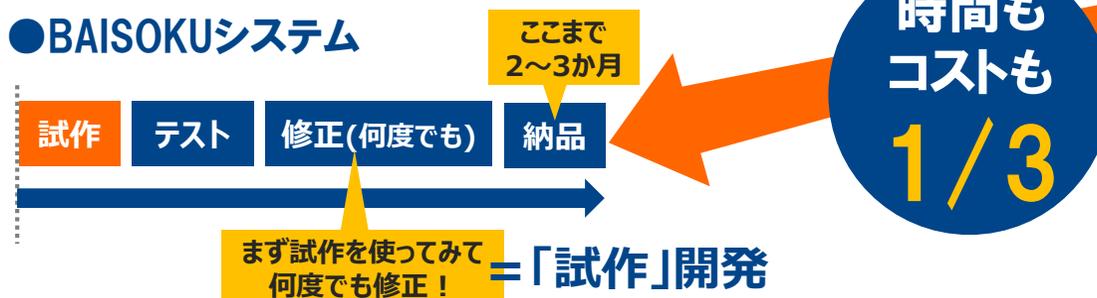
(1) はやい、安い、うまいのシステム開発

1 BAISOKUシステムは一般的なERPやクラウド型のシステム、フルスクラッチ開発の「いいとこ取り」をし、徹底的に「はやさと安さ」を追求したシステムです。

●一般的なシステム開発



●BAISOKUシステム



■日本でBAISOKUだけ！独自の「試作」開発のメリット

時間のかかる「要件定義」をゼロに。
数あるデモをもとに、**すぐに「試作」をご提案します。**

システム化にかかる時間もコストも、一般的なフルスクラッチ開発と比べて**1/3**
※価格帯100～300万円（大きめ/特殊性なシステムの場合500～1000万円）

「試作」を現場の人に使ってもらいながら
何度でも修正できます。

使う人の立場に立った、**1社1社の業務の実態に即したシステムが完成。**
「高いコストをかけても満足度が低い」というシステム導入のリスクを低減。

システム開発33年、中小企業に特化するBASOKUだからできる開発手法です！

2 データ分析機能で「かせげる」ポイントを見える化

システムで蓄積したデータを分析し、見える化する「**データ分析機能**」が強みです。
私たちは、システム導入によって顧客の利益を最大化することに徹底的にこだわっています。

事業活動で
生じたデータを
蓄積・分析

わかりやすく「見える化」



業務の
「ムダ・ムリ・ムラ」が
見つけやすい

スピーディな
業務改善・
重要な経営判断

利益
アップ！

効率化だけじゃ
終わらない!!

- 個々の事業に重要な数値を一目でわかるグラフ化表示
- 例えば「売上予実比」「在庫推移」などをオンタイムで確認できるので、**会社全体の数値意識**が高まり、業務改善や売上向上につながります。

3 AI時代を見据えたデータ蓄積・分析や技術支援に対応

AI技術は中小企業の事業にも大いに役立つ可能性を持っています。
スモールスタートがしやすい中小企業こそ、いま積極的に取り組むことで、
時代に先駆けるチャンスがあります。

「技術導入のはじめの一步＝「現状データの蓄積」
AI技術を活用するには、まずは現状の
データの蓄積が重要です！」

定型業務の自動化

設備のオペレーション

技能者の暗黙知の形式知化

など

BAISOKUシステムは、さまざまな機能に対応。多くの業種・業態の事業に柔軟に対応します。

おすすめ機能群

- 見積、請求などの「販売管理」
- 「利益計画」
- 「勤怠・給与・経費」
- 「営業プロセス(販売管理含む)」
- 「在庫管理」
- 「生産管理」
- 「利益計画」
- 「ロジスティックス(在庫管理含む)」
- 「介護保険外サービス」
- 「統計データ分析」など

おすすめ機能群

- 製造業： 生産管理（在庫管理含む）プロセス
- 営業支援系： 営業支援プロセス（アナログ業務をデジタル化）
- 流通業： 受発注管理（在庫管理含む）プロセス
- 販売業： 販売プロセス
- 新ビジネスモデル： ビジネスモデルの試作開発
- スクール系： 学童保育、カルチャースクールの「販売管理・勤怠・給与・経費・人事」「利益計画」など
- 介護系： 訪問介護、介護施設、保険外サービス

製造業 業務の標準化やスピードアップを実現

【建設機械製造】様

■ 導入の狙い ■

- ・管理業務の作業効率向上
- ・生産管理業務の効率化
- ・在庫の適正化
- ・リードタイムを短縮したい
- ・自社の業務にフィットしたBOM化を図る



■ 機能 ■

- ・受発注管理
- ・在庫管理システム
- ・BAISOKU-BI
- ・製品/部品のBOMエンジン
- ・各種分析解析システム

■ 導入効果 ■

- ・管理業務の作業効率アップ
- ・適正発注による在庫ロス削減

■ 開発期間 ■ 試作納品まで2週間

お客様の声

これまで縦割りで管理していたデータを一元管理することで、バックオフィスの業務と生産現場の業務効率を大幅に向上。
適正発注、適正在庫によりさらなる利益アップを実現しました。

介護事業

約1万回の微修正を繰り返しながら業務を全自動化！収支の安定に貢献

【介護旅行事業】様

■ システムの概要 ■

- 旅行の手配、請求、顧客管理のシステム化
- 宿泊先、観光地のバリアフリー状況等のデータベース化

■ 機能 ■

- ・ツアー作成・管理
- ・顧客管理
- ・BAISOKU-BI
- ・ヘルパー管理
- ・仕入先管理



お客様の声

こんな感じにして欲しいという**丸投げなオーダー**に対し、やりたいことをしっかりと理解して開発して頂きました。また、途中での仕様変更の速さと柔軟さに驚きました。
リアルタイムで全ての状況が確認でき、お客様の安心・安全に繋がっています。

スクール

最小人数での教室運営が可能に

【学童保育事業】様

- 機能 ■ ・会員管理 ・会費管理 ・銀行データ作成
- ・スケジュール登録
- ・保護者と教室の掲示板
- ・BAISOKU-BI
- ・児童の入退出管理
- ・Webカメラ（教室）



■ 導入効果 ■ 教室運営にかかわる**業務フローをシステム化**することで、1教室あたり1～2名で運営できるようになった。

「ITわからない」でも大丈夫！
私たちがゼロから丁寧にヒアリングします！

御社のお悩み、聞かせてください。

ぜひ、IT化に関する現場の課題などをお聞かせください。
情報収集だけ、IT専門のご担当者様がいない…
という段階でも大丈夫！
IT活用に関する将来的にお役にたてる情報をご提供します。

ご相談
無料



お問い合わせはお電話またはメールにて

BAISOKU 株式会社BAISOKU (バイソク)

TEL: **03-6907-3904**

Mail: info@baisoku.co.jp WEBサイト: <https://baisoku.co.jp/>

東京都練馬区中村北2-20-11 ソフィア中村橋2F